

Met



CONFERÊNCIA ANPROTEC 2024

São José dos Campos - SP
sediara a 34ª Conferência
da ANPROTEC em 2024

DE SÃO JOSÉ PARA O MUNDO

São José dos Campos - SP,
posiciona-se como uma
cidade a ser observada em
um cenário global

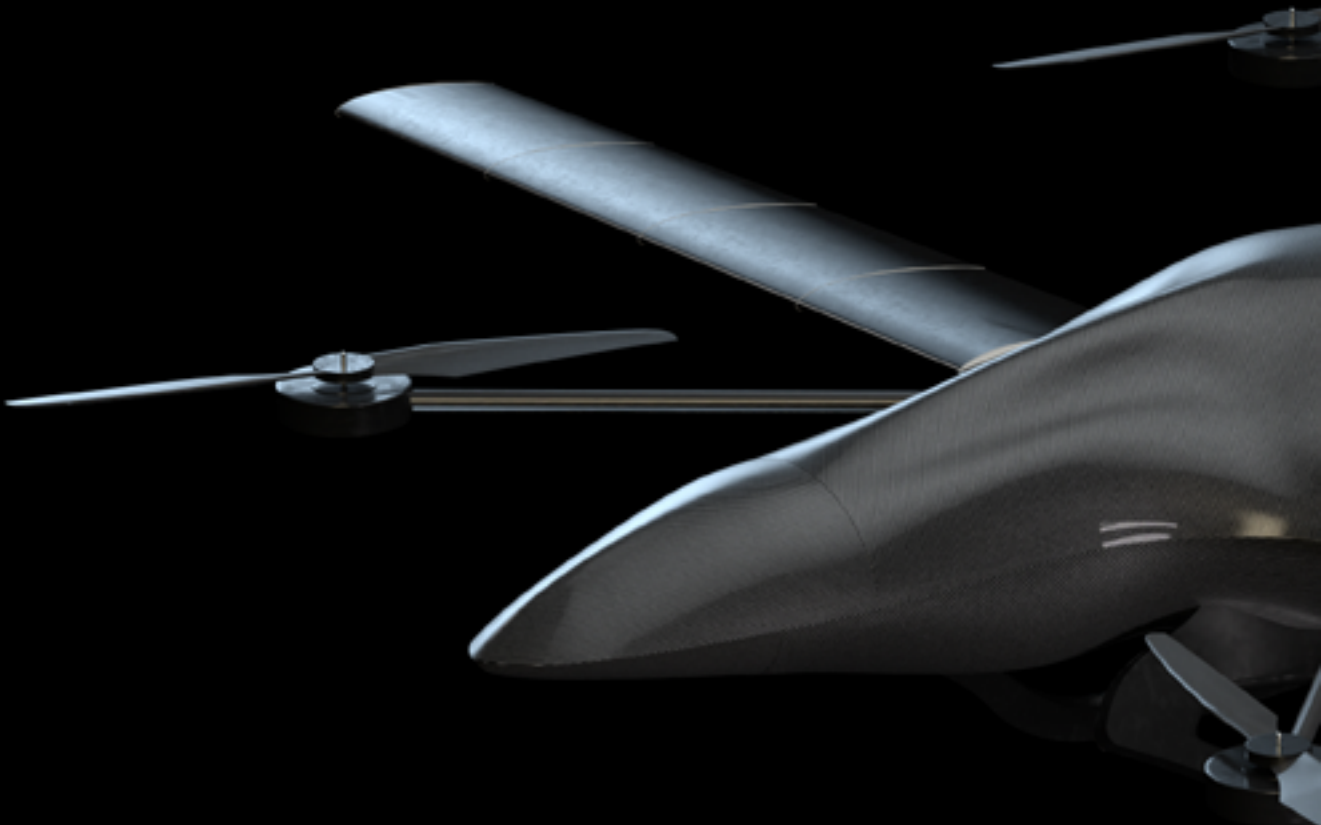
GABRIEL LEAL

o menino
do Drone

O baiano que irá resgatar o
orgulho aeroespacial brasileiro



Pulverização autônoma de ponta



Harpia P-71

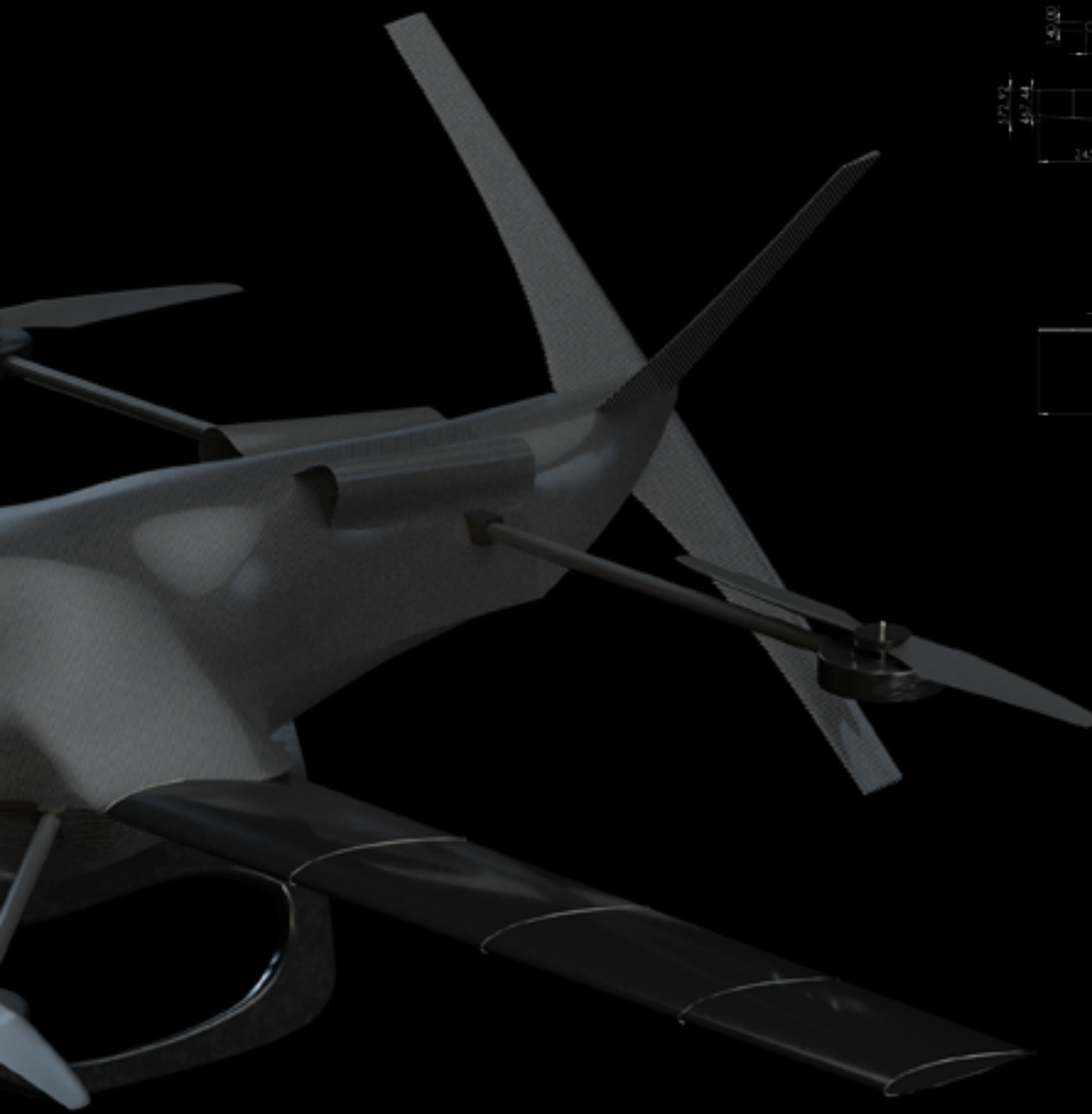
COBERTURA 40 HA/HORA

VAZÃO 60 L/HA

AUTONOMIA 10+ HORAS

SUPERANDO LIMITES

Uma verdadeira inovação tecnológica, nosso VANT Harpia está na vanguarda das operações autônomas. Uma frota de 6 drones tem a capacidade de pulverizar uma área de 10.000 hectares em até 24 horas. É um verdadeiro marco na agricultura moderna.



TECNOLOGIA 100% NACIONAL


A nossa busca por novos horizontes é impulsionada pelo motor Carcará, o mais poderoso do mundo, e pelo ESC Capivara, que redefine o que é possível. Baseados em São José dos Campos e portando a bandeira nacional, persistimos em desafiar os limites da tecnologia.

PSYCHE AEROSPACE

(12) 98220-8441

gabriel@psycheaerospace.com





**INSEGURANÇA
CORRUPÇÃO
TRAGÉDIA
GANÂNCIA
DESESPERO**



**ESPERANÇA
ALEGRIA
COMPAIXÃO
GENTILEZA
SOLIDARIEDADE
FELICIDADE
AMOR
SOLIDARIEDADE**

**A Estilus Ótica deseja que os bons
sentimentos sejam o foco deste natal.**

ESTILUS | ÓTICA
DESDE 1986



www.estilusotica.com.br



Nossa revista na versão digital é totalmente interativa, ou seja, onde você vir um ícone, seja ele de redes sociais, sites ou *Whatsapp*, ao clicar você será redirecionado à página de destino, são botões para tornar sua experiência ainda mais agradável e poder conferir tudo ao alcance de apenas um toque. Agora, se estiver com uma versão impressa em mãos ou esteja vendo através de um monitor, basta apontar a câmera do seu smartphone para os QR Codes.

A revista Meta é de propriedade da Curi Editora, os artigos aqui expressos são responsabilidade de seus autores, não refletindo necessariamente a opinião da Revista Meta ou da Curi Editora. As fotos publicadas têm o propósito de ilustração das matérias e os direitos reservados aos seus titulares. As matérias aqui publicadas podem ser reproduzidas e compartilhadas com devida citação da fonte Revista Meta.

boas-vindas!

Final de um grande ano e início de uma nova fase

Não há palavras o suficiente para descrever a alegria de termos chegado até aqui, nossa nona edição. Neste final de ano, em clima de comemoração, trazemos histórias fantásticas de homens e mulheres que fazem a diferença por onde passam. Falamos sobre como São José dos Campos – SP, é um grande celeiro de empreendedores e inovação.

O destaque desta edição é meu amigo Gabriel Leal, *CEO da Psyche Aerospace*, o baiano que saiu de sua terra natal para investir em nossa cidade no setor aeroespacial. Apesar da pouca idade sobra experiência e conhecimento. Com uma visão de negócios única, tem se tornado conhecido pela ousadia e determinação em transformar São José dos Campos, na base que irá revolucionar o setor aeroespacial brasileiro.

Dezembro, mês de festas, todos gostam de uma farta mesa posta. Conversamos com Vanessa Ribeiro, consultora de etiqueta comportamental que traz beleza e arte aos momentos à mesa.

Já em nossa seção *Meta Tech* abordamos a relevância que nossa querida São José dos Campos tem desempenhado no cenário tecnológico global por meio do Parque de Inovação Tecnológica São José dos Campos – PIT.

Obrigado por você que acompanhou e apoiou nosso trabalho durante este ano. Estamos encerrando o ano e não tenha dúvidas de que em 2024, teremos ainda mais novidades para o setor.

Um Feliz Natal e um Novo Ano de sucesso e grandes realizações!



Wagner Bonfim
Publisher



nossos leitores

Veja o que nossos leitores estão dizendo

Edição 08
Novembro de 2023



Priscilla Radichi

Especialista em promover experiência e autoconfiança por meio da estética. Criadora do Método LC.



Uma fonte de informações incrível que nos encanta e traz conteúdos que ajudam no crescimento pessoal e profissional. Apoio e inspiração para nós empreendedores! Histórias reais que nos fazem enxergar com outros olhos o quanto podemos evoluir e nos abastecem de força e coragem para seguir em frente!



Luciene Silva

Criadora do método "Da Crise ao Florescer!" Ajudou centenas de mulheres a construir empresas lucrativas.



Nunca existiu em São José dos Campos uma revista tão rica em conteúdo! Parabéns pela dedicação, inteligência, criatividade e pelo jeito especial de tocar o coração das pessoas. Que Deus os abençoe grandemente!

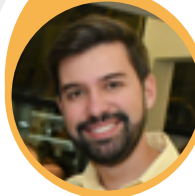


Christiano T. Souza

Relações Públicas, Diretor e Produtor há mais de 30 anos no mercado industrial, público e artístico.



A Revista Meta tem um trabalho incrível! As capas apresentam pessoas selecionadas profissionalmente. Destaque para a abordagem leve, objetiva e valorização dos entrevistados. Espero que o espaço Mulheres de Talento esteja em todas as edições da revista.



Guilherme Aurichio

CEO - Estilus Ótica - Uma das maiores redes de óticas de São José dos Campos - SP com 7 unidades em expansão.



Parablenzo a equipe da Revista Meta, por trazer para a região uma revista séria e com conteúdo de relevância e qualidade. Se superando a cada edição. Sucesso a toda equipe.

Quer compartilhar sua experiência?

Siga-nos no **Instagram**  @revistaameta

Ou nos envie uma mensagem pelo WhatsApp.

 12 98179-2799



Eu & Você
CONTRA O CÂNCER INFANTOJUVENIL

Você topa ajudar no tratamento do Diego e dos seus amigos do Hospital GACC Vale?
Faça sua doação via pix:
gacc@gacc.com.br ou acesse:
www.gacc.com.br



 @GACCVALE

 GACCVALE



nosso conteúdo

- 08 Veterano no campo da aviação e apaixonado por inovação**
Bate-papo com Sr. Lauro Aburaya
- 10 São José é o lugar onde ideias inovadoras ganham vida**
O futuro pertence àqueles que impulsionam os avanços tecnológicos
- 15 CAPA - Gabriel Leal - O menino do Drone**
O baiano que irá resgatar o orgulho aeroespacial brasileiro
- 25 Levanta e Anda: o Método**
Por Luiz Carlos
- 26 Um ambiente de qualidade que resiste ao teste do tempo**
Bar do Deis, ambiente familiar
- 28 Desenvolvimento de relações em São José dos Campos - SP**
Por Fabiano Roxo

Meta Mulheres



- 30 Conexões significativas nascem dos encontros à mesa**
A etiqueta comportamental é fundamental para obter sucesso pessoal e profissional
- 33 Empreend'Elas: apoio ao Empreendedorismo Feminino**
Transformando aspirações empresariais em realidade
- 34 Gestão pessoal para crescimento profissional**
Por Amanda Carvalho
- 35 Tecnologias x Crianças**
Por Patrícia Chueri

15

CAPA

Gabriel Leal - O menino do Drone

O baiano que irá resgatar o orgulho aeroespacial brasileiro



Meta Tech



- 40 Visibilidade Internacional**
São José dos Campos, posiciona-se como uma cidade a ser observada em um cenário global
- 42 Propriedade Intelectual e Inteligência Artificial**
O desafio para determinar de quem é a autoria da obra
- 44 São José dos Campos – SP, sediará a 34ª Conferência da ANPROTEC em 2024**
Reunindo líderes visionários e oportunidades únicas, a conferência promete ser um marco na cidade
- 45 Ampliando a Produtividade Empresarial com Inteligência Artificial**
Por Fabio Alan
- 46 A busca por soluções alternativas de energia**
Por Daniel Fortunato
- 49 Construindo pontes de conhecimento: Lisboa - PT vs São José dos Campos - SP**
Por Elias Donizetti Gonçalves

Veterano no campo da aviação e apaixonado por inovação



Foto: @_clickbusiness_

D

urante uma visita à fábrica da Psyche Aerospace, testemunhamos o empenho incansável do Sr. Lauro e seu filho Renato na realização do projeto Harpia P-71. Tivemos o privilégio de entrevistar o Sr. Lauro, um veterano no campo da aviação e apaixonado pelas atividades que desempenha.

Revista Meta: Quem é o Sr. Lauro?

Lauro: Meu nome é Lauro Aburaya, sou nissei. Meus pais emigraram do Japão para o Brasil. Por volta dos 15 ou 16 anos, tive um desejo intenso de ingressar na Aeronáutica. Precisava trabalhar e ajudar meus pais, então, dessa vez, o meu sonho foi abandonado. No decorrer do tempo, da minha história, ingressei na Embraer, em meados dos anos 80 e lá permaneci até 2000.

Ingressei na empresa como ajudante geral, e, progressivamente, subi na hierarquia da organização, especializando-me em materiais compostos. Com o passar do tempo, avancei para posições de maior responsabilidade, como liderança profissional, incluindo funções de encarregado e supervisão.

Também sou modelador de madeira, aprimorei minhas habilidades nesta área. A arte da modelagem em madeira foi ensinada a mim por artesãos japoneses.

Revista Meta: De onde vem todo esse conhecimento?

Lauro: A minha faculdade é a experiência. A vontade de aprender na vida. Converso frequentemente sobre isso com o Gabriel. Em vários momentos fui procurado para prestar serviços de consultoria a outras empresas, devido ao meu conhecimento e experiência profissional. Se eu não tivesse esse lado de buscar conhecimento e estudo autônomo, digo que talvez não teria uma oportunidade.

Revista Meta: Como foi receber o convite para fazer parte deste grande desafio?

Lauro: Na verdade, o Gabriel fez o convite ao Renato primeiro. Então o Renato conversou com Gabriel e me disse: “pai, acho que eles irão precisar de você na empresa”. Eu respondi: “Tudo bem então, vamos lá”.

Tive a oportunidade de conhecer Gabriel e seus pais. O pai dele enfatizou: “Gabriel, certifique-se de não perder o contato com esse homem de jeito nenhum.”

Revista Meta: O senhor tem uma identificação com Gabriel Leal. O que lhe chamou a atenção para que “vestisse a camisa” da empresa?

Lauro: Conheci o projeto a partir do desenho em 3D do Renato, o diretor de manufatura. Verifiquei que 99% do Drone é material composto. Gabriel perguntou: “como podemos fazer isso acontecer? Disse a ele: “vamos em frente, pode contar comigo e com o Renato, faremos esse drone nascer”.

Foi assim que começamos a galgar como uma equipe, aproveitando nossa experiência coletiva. Na verdade, eu e o Renato nos completamos, pois ambos trazemos conhecimentos exclusivos para a mesa.

Assim, o projeto Harpia P-71 começou a tomar forma. Peça a peça, tudo começou a surgir. A cada novo componente, o pessoal vibrava. Um momento único de empolgação.

Hoje, alcançamos com sucesso a conquista do drone, rodando e girando. Essa conquista traz uma sensação de entusiasmo e vibração em nossos corações. É um avanço muito satisfatório. Sinto que faço parte de uma criação, porque é um contexto geral. Engloba uma ampla gama de conhecimento, inclusive o lado empresarial.

Os meninos aqui ainda são novos e jovens, precisam de alguém mais experiente para lhes dar uma base. Então, eles contam muito comigo e estou mais do que disposto a ajudá-los. Para mim, colocar para eles os conhecimentos que tenho, é de grande valor. Manter o conhecimento confinado em si não serve a nenhum propósito.

O conhecimento só se torna prático e palpável no momento que aplicamos e dividimos esse conhecimento com outras pessoas. Guardá-los para nós leva à estagnação, ao compartilhar, nos tornamos condutores de um propósito maior. Na verdade, acredito que compartilhar conhecimento é semelhante ao ato divino de espalhar luz no mundo.

“Essa conquista traz uma sensação de entusiasmo e vibração em nossos corações.”

Falei em uma das entrevistas, há algum tempo, achei muito interessante o garoto Gabriel, de 22 anos, com a mente empresarial fora do comum. A visão impressionante desse jovem e sua capacidade de enxergar além do horizonte realmente me atraíram. Hoje, nós sabemos que o mercado brasileiro é o agronegócio, é o que comanda o Brasil todo. Ele enxergou isso de uma forma moderna e inovadora. Portanto, é a cereja do bolo.

O pensamento inovador de Gabriel levou à criação de um drone que pode ir aonde um trator tradicional não consegue chegar. Essa invenção inovadora provou ser inestimável em situações em que o crescimento das plantas inibe o movimento do trator ou quando a chuva forte faz com que ele afunde. A visão de Gabriel sobre esse problema foi realmente notável.

Após analisar cuidadosamente todos esses fatores, declarei com confiança meu apoio a essa nova abordagem. Gabriel sempre poderá “contar com esse velho aqui, com minha ajuda; enquanto eu estiver vivo; estarei ao seu lado, abraçando esse avanço tecnológico”.

São José dos Campos - SP é o lugar onde ideias inovadoras ganham vida

O futuro pertence àqueles que adotam e impulsionam os avanços tecnológicos

A cidade de São José dos Campos – SP, não é apenas o centro de tecnologia do Brasil, mas também um líder global no setor. Com seus excepcionais avanços exporta tecnologia de ponta para todo o mundo e atrai empresas de todos os cantos do planeta.

Para Mário Corrêa - CEO da empresa Fiel Zeladoria Patrimonial, a decisão de estabelecer sua empresa em São José dos Campos – SP, considerada a Capital do Vale, uma cidade grande e pujante, foi tomada há aproximadamente 25 anos, quando o cenário industrial se transformou em um polo tecnológico.

Os avanços tecnológicos da cidade, incluindo sua capacidade de lançar foguetes, satélites e aviões, chamam a atenção do empresário. Com isso a empresa Fiel não podia ficar fora desse campo tecnológico em constante evolução.

O cenário de negócios da cidade abrange vários setores, incluindo alimentos, transporte, segurança,



Foto: Divulgação/Reprodução

limpeza e saneamento. Então, essa foi a mola propulsora para que Mário pudesse desenvolver algo dentro do campo, na área de segurança patrimonial, para a cidade de São José dos Campos - SP.

Mário ressalta que essa foi a pedra de toque para sua decisão de montar a empresa na cidade, com a única certeza que iria ser muito bem-sucedido em vista dos 39 municípios da região metropolitana do Vale do Paraíba.

“Plantar e ter a certeza da colheita” – enfatiza Mário.

O brasileiro é empreendedor. Empreender em São José dos Campos, sendo uma cidade de celeiro tecnológico e acadêmico, onde o próprio empresário é direcionado para o mundo empresarial, através do INPE, das grandes faculdades presentes na cidade.

Mário, disse: “Sou empreendedor e professor. Lecionei em faculdades por muito tempo e falava com os alunos: é importante aprender nas aulas a gerir o seu negócio, saber o que é tempo, dinheiro, contratação, tributação, expediente jurídico, recursos humanos. Então, ao ter um cérebro grande de faculdades, escolas, tecnologias, conhecimentos; quando se têm isso borbulhando no terreno de São José dos Campos, fica muito mais fácil para o empreendedor dar um passo a mais, subir um degrau para a riqueza, mediante o empreendedorismo e conhecimento. O estudo é fundamental para alcançar diferentes oportunidades na vida”.

A empresa Fiel não apenas fornece serviços de zeladoria, mas também desempenha um papel crucial no aprimoramento da segurança da cidade por meio de sua dedicação ao treinamento. Com 25 anos de experiência, a Fiel conta com 150 colaboradores. Com as crescentes preocupações com a insegurança pública e privada, há a necessidade de medidas eficazes.

A Fiel reconhece isso e realiza programas de treinamento para seus colaboradores a fim de equipá-los com as habilidades necessárias para combater crimes contra a propriedade na cidade, tanto em ambientes privados como instalações de empresas e condomínios.

Por exemplo: em apenas dois condomínios recebem uma média de 40 mil pessoas por mês. Isso tudo é controlado por pessoas que são treinadas e capacitadas pela empresa. O trabalho é realizado com muito zelo, maestria, empatia e profissionalismo.

A meta da empresa Fiel para 2024, é focar na manutenção dos contratos, mediante treinamento, proximidade com o cliente, melhor entrega do serviço, acompanhamento e pagamento correto.

Mário reitera a importância da seriedade na prestação de serviço aos clientes, garantindo a manutenção dos contratos com qualidade. Ele destaca que os empresários devem estar atentos aos detalhes, pois são neles que ocorrem os tropeços.



Cris Duarte
MANICURE E PEDICURE

Valoriza o autocuidado com tempo separado e dedicado exclusivamente a cada cliente, eleva a autoestima de cada uma delas.

12 97411-6473

Saúde

Transforme sua água!

Ocasionalmente, problemas de qualidade e contaminação afetam a água fornecida ao público. É importante estar atento e tomar precauções ao consumi-la.

Está pronto para a transformação que mudará sua vida? Conheça o Aparelho Reparador da Água - A.R.A, a solução definitiva para alcançar saúde e bem-estar ideais.

Acreditamos que investir na qualidade de vida das pessoas que amamos é a melhor decisão que podemos tomar. Temos o dispositivo de reparo de água ideal para você.

Experimente os benefícios da água magnetizada, ionizada e hidrogenada: melhor hidratação, sistema imunológico reforçado, mais energia e bem-estar geral. Nossa tecnologia garante que cada gota de água tenha minerais vitais e antioxidantes para uma saúde ideal.

Quais benefícios da água magnetizada:

- Melhora a regulação da pressão arterial
- Retarda o processo de envelhecimento
- Produz efeito antioxidante e ação detox
- Melhora a hidratação da pele
- Combate radicais livres
- Previne diversas doenças

Dê o primeiro passo para um futuro mais saudável. Acesse o QR Code para mais detalhes.



Raphaella Prado

Radiologista
Pós-graduada em
Terapia Molecular

Sua empresa como **expositora** na maior feira de negócios e palestras do Vale do Paraíba

COTA EXPOSITOR



- 6 ingressos (Pista VIP);
- Espaço 1m² p/ stand;
- Inclusão da marca no site;
- Menção da marca na transição da palestra (1x);
- Media Kit com 3 artes.

A Partir de

10x de

R\$ 299,00

Consulte cotas maiores



FARMA CONDE ARENA

ONDE SERÁ O EVENTO?

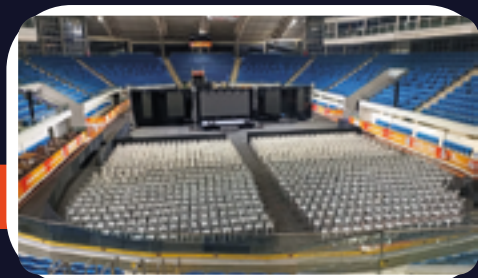


imagem da segunda edição do EmpreendaVale



Consulte (12) 991 21 9373



CLICK BUSINESS

FOTOGRAFIA E VÍDEO PARA EMPRESAS



Potencialize sua Marca Pessoal!

@_CLICKBUSINESS_

(12) 97404-7084

CAPA



**GABRIEL
LEAL**



Empreendedor,
amante da tecnologia
aeroespacial, fundador
da *Psyche Aerospace*

A UNIÃO DO AGRO COM O SETOR AEROESPACIAL

Paixão pelo setor aeroespacial para resgatar o orgulho nacional

Gabriel Leal, 23 anos. Natural de Livramento de Nossa Senhora, na Bahia. Um jovem apaixonado pelo estudo e pesquisas espaciais.

Desde criança, Gabriel sempre teve fascínio pelo desconhecido e pelo infinito universo da ficção científica. Sua curiosidade o levou a mergulhar ainda mais nesse mundo, buscando aprender tudo o que podia sobre as incríveis descobertas e teorias que envolvem o setor aeroespacial.

Com uma mente brilhante e determinação inabalável, ele se dedicou a estudar as áreas relacionadas ao campo das explorações espaciais.

Seu entusiasmo contagiante e conhecimento profundo, contribui para os avanços científicos, e inspira outras mentes curiosas a se aventurarem no vasto universo científico.

Revista Meta: Sua história começou no agronegócio?

Gabriel Leal: Sou a 4ª geração do agronegócio.

Tudo começou com meu bisavô, que se lançou em alguns empreendimentos na área de fruticultura e outros negócios. Seguindo seus passos, meu avô se dedicou à pecuária e à produção de laticínios. Ele também explorou o mundo do cultivo de frutas, especializando-se em mangas e maracujás.

Dando continuidade a esse legado de experiência agrícola, meu pai seguiu exatamente os passos do meu avô, se dedicando à pecuária e fruticultura. No entanto, decidi seguir um caminho um pouco diferente, saí da produtividade da matéria-prima do agro e escolhendo o setor aéreo espacial com o agronegócio permanecendo como meu principal cliente. O agro focado em grãos, cana-de-açúcar e energia.

Após mudar para São Paulo, desenvolvi *softwares* para compra e venda autônoma de automóveis. No entanto, esse

empreendimento não me satisfaz, o que me levou a mudar para São José dos Campos -SP, e fundar a *Psyche Aerospace*, há um ano.

Revista Meta: Gabriel, como começou sua história na área tecnológica?

Gabriel Leal: Meu primeiro contato com a área tecnológica foi na infância, aos 5 ou 6 anos, quando ganhei meu primeiro computador. Na época não programava no computador. Acessava muito a internet, criava *websites* e jogava bastante. Mais tarde, aos 13 - 14 anos, comecei a me interessar pela programação de *software* e tecnologia.

Sempre fui amante do espaço, por questões que não existem respostas, programas de ficção científica e super-heróis. Também muito fã do *Steve Jobs*. Inclusive, sonhava em ter um *iPod* de fundo cromado. Curiosamente, dois meses após a sua morte em outubro de 2011, ganhei o *iPod*. Foi um momento marcante para mim, pois sou fã da *Apple*. Gostava de assistir às palestras dele.

A cosmologia também sempre foi um assunto fascinante para mim, acredito que para muita gente aqui no Brasil. *Carl Sagan* e *Neil deGrasse Tyson* foram dois grandes homens renomados na área. Quem nunca assistiu à série *Cosmos*? Quem nunca assistiu, já ouviu falar ou já viu algum corte.

Revista Meta: Você tinha um plano em mente quando saiu de casa tão jovem?

Gabriel Leal: Sim, com 12 para 13 anos já sabia o que queria fazer. Havia uma pressão e expectativa dentro de casa que tinha que ser médico. Minha irmã faz medicina, meu primo é médico. Por eu ser o neto mais velho do lado do meu avô, a ideia era que eu fosse o primeiro doutor da família. Sempre falei que não queria ir para faculdade, por isso sempre desviei a conversa desse assunto. Desde o início, sabia que era um empreendedor.

Empreendedor tem uma questão, o sucesso dele é uma impossibilidade na quantidade de números, de chance que tem para atingir o sucesso. Se ele tenta uma vez, é impossível ter sucesso, se tentar dez, existe uma chance mínima. Quanto mais tentar, mais chance de acertar.

Isso, até na questão da probabilidade, é um pensamento um pouco errado; é o que falam da Mega-Sena, quanto mais se joga, mais chance tem de acertar. E não é bem assim.

No entanto, no mundo do empreendedorismo é verdade, pois existe uma variável que não existe nos jogos de azar, que é o aprendizado. O empreendedor aprende, fica mais experiente, sabe por qual caminho não deve seguir. Assim, aumenta a chance de sucesso. É como se na Mega-Sena você soubesse que o número 1 com certeza não irá sair, elimina-se o número. Assim, eliminando os números com certeza seria mais uma referência.

A grande chave da minha vida virou quando decidi morar sozinho. Li uma frase esses dias que me identifico bastante: "A diferença entre um menino e um homem: um menino confia em seus pais, alguém a quem ele sempre pode recorrer e com quem pode ligar a pedir ajuda. Por outro lado, um homem é alguém a quem os outros recorrem quando precisam de ajuda".

Felizmente meus pais estão vivos. Porém, não podia ligar para eles quando fui morar sozinho, pois estavam longe. Naquela época, não tínhamos o PIX. Então, usávamos o

TED, que exigia um custo e representava 30% do valor total por transação. Transferências após as 16h ou nos fins de semana eram impossíveis. Portanto, foi onde comecei a aprender a administrar grana de forma eficaz e a trazer as responsabilidades para dentro de casa.

Imaginem, estava com 14 para 15 anos, fui morar sozinho em outra cidade e meu pai estava na fazenda a cerca de 400 quilômetros de onde minha mãe mora. Sem *WhatsApp* na época, assim, mergulhei na independência. Isso foi a grande mudança. Foi ali que comecei com o sentimento do empreendedor. Pensei: "tenho que fazer alguma coisa que dê certo, porque não tenho alternativa".

Ser dependente dos pais faz com que se sinta confortável e à vontade na casa deles. Tenho amigos na Bahia que ainda moram com os pais, apesar de serem adultos, eles costumam falar sobre seus planos e aspirações, mas raramente tomam alguma atitude real para alcançá-los. Essa falta de motivação decorre do fato de não terem a necessidade de levar as coisas a sério, apesar de serem de classe média ou baixa.

Inclusive, essa é a minha opinião. O problema do brasileiro não é que ele é preguiçoso, principalmente do baiano, é porque ele é confortável, está satisfeito com a vida que tem. Nunca podemos pensar assim. Não podemos estar satisfeitos com a vida que temos. Temos que estar toda hora com a "pulga atrás da orelha" de tudo que fazemos.



É totalmente diferente de não valorizar as pessoas que estão com você e os momentos que vive. Porém, você não pode ficar satisfeito. A partir do momento que fica satisfeito com algo, você irá estagnar. Isso é 100% de certeza. Acredito que esse foi o grande passo que dei, ajudou muito o meu desenvolvimento.

Resumindo, saí de casa quando tinha mais ou menos 15 anos e já tinha planos claros do que faria. Seria empreendedor. Tinha um planejamento de fazer alguns negócios aqui no Brasil, depois me mudar para os EUA. Porém, no decorrer do tempo o desejo de me mudar diminuiu. Resolvi desenvolver meus projetos no Brasil.

Desenvolvi vários outros negócios, explorando diferentes locais. No entanto, em um dia fatídico, deparei-me com São José dos Campos - SP, onde consegui encontrar tudo aquilo que queria e é ótimo, porque sempre foi a minha visão.

Revista Meta: Como foi a escolha de São José dos Campos – SP para ser a base da *Psyche Aerospace*?

Gabriel Leal: É fácil. No Brasil, temos um problema de concentração do capital intelectual, diferente dos Estados Unidos. Vou fazer um paralelo, para entender o presente, é importante lembrar a história.

Nos EUA nos anos 60, *Wernher von Braun* e *James Webb* lideraram o programa espacial para a corrida à lua. Eles precisavam de apoio financeiro sem precedentes na história para um objetivo incerto em que a chance de dar errado era 96%, pouca garantia de sucesso.

Eles criaram uma narrativa com o objetivo principal de aproximar o setor espacial da população. Concentrar-se apenas em lançar e testar foguetes, gastando muito dinheiro com milhares de funcionários, não faz com que os 300 milhões de habitantes do país se sintam parte do programa ou percebam que ele é benéfico.

Resumindo, para obter apoio no Congresso e garantir verbas, é necessário o apoio da população. Uma estratégia utilizada, o que deixou a *NASA* ineficiente até hoje, foi espalhar fábricas de partes da linha de produção do Saturno 5, por exemplo, em base de desenvolvimento, pelos 49-50 estados americanos.

Então, em cidades pequenas como *Montana* e *Missouri*, eles colocavam para fabricar um parafuso do Saturno 5, conseqüentemente isso matava a questão dos custos. O Saturno ficou muito caro, por se ter uma logística muito grande.

Qual foi a vantagem? Um operário, que trabalhava na cidade de 50 mil habitantes, falava: “faço parte do programa espacial americano.” Se você perguntasse para a mulher dele: você apoia esse gasto de dinheiro do programa espacial americano? Ela falava, sim, porque meu marido trabalha no programa e estamos sendo beneficiados.

Isso foi a grande sacada que fizeram para conseguir os 100 - 200 bilhões de dólares na época. O valor arrecadado foi maior que o orçamento militar dos EUA, que hoje é quase um trilhão de dólares. Quando eles fizeram todo esse movimento, conseguiram muito apoio da população, foi o “gás” que precisavam para chegar à Lua.

Aqui no Brasil, temos um problema exatamente o inverso. Qual é o problema? É que ao invés da ideia aeroespacial estar pulverizada, está extremamente concentrada em uma cidade. Se você sair de São José dos Campos – SP, ninguém sabe nada.

A cidade possui uma bolha aeroespacial com empresas como *ITA*, *INPE* e *Embraer*. Apesar disso, há poucos empreendedores locais e muita dependência do Estado. Entretanto, tem uma peculiaridade que é a mentalidade das pessoas que estão aqui. São pessoas que querem construir algo, têm esse *mindset* de cultura de ir para fora do Brasil, ver o que foi construído lá, voltar e tentar construir aqui.

Morava em São Paulo na época, o meu plano era ir para os Estados Unidos, não era continuar no Brasil. Porque a ideia de abrir uma empresa aeroespacial no Brasil parecia inconcebível.

Um dia, conversei com um amigo sobre um projeto ambicioso, como a *Psyche*, que na época não estava relacionado a drones, mas era focado na mineração de asteroides. Ele sugeriu que eu visitasse São José dos Campos. Motivado pela recomendação, decidi conhecer a cidade.

Chegando, visitei: o museu aéreo espacial brasileiro próximo ao aeroporto, avistei vários E2 da *Embraer* estacionados; o centro da cidade; o Parque de Inovação Tecnológica São José dos Campos - PIT. Fiquei literalmente apaixonado.

Informei-me no PIT, sobre como ingressar no parque e soube que haveria um processo para *startups* nos próximos meses. Voltei a São Paulo com uma meta. Fui direto para o escritório à noite, imprimir todos os editais anteriores do PIT, totalizando cerca de 1.400 - 1.500 páginas.



Foto: @ _clickbusiness_

Disse: “irei estudar, traçar todas as variáveis e todos os resultados preliminares, primeira e segunda fase, quem foi aprovado, qual foi o critério que utilizaram, qual o peso de todo o critério e quais os setores que dariam maior notoriedade.”

Percebi que queriam muito aeroespacial. No entanto, não havia muitas *startups* em *Aerospace* com modelo de negócio. Ficou claro para mim que contavam mais o modelo de negócio que tecnologia. Porque, se você tem um bom modelo e uma boa visão de negócio; a tecnologia, querem que desenvolva dentro do parque. Essa é a sacada do PIT.

Resolvi minha vida em São Paulo, no período de seis meses. Fiz reuniões com vendedores de capital, investidores, assessores de investimento, engenheiros e outras pessoas para criar um modelo de negócio a fim de entrar no parque tecnológico e fazer um *downgrade* do projeto de mineração de asteroides.

Durante uma visita à Bahia, conversei com um amigo sobre minha aspiração de aventurar no campo aeroespacial. Ele sugeriu que considerasse ir para os Estados Unidos, porém mencionei o PIT como uma opção viável. Sem me deixar abater, assegurei-lhe que isso era de fato possível.

Como tenho vários projetos com vários nomes, me perguntaram em qual projeto iria aplicar. Sem hesitar, respondi com o projeto *Psyche*. Consigo criar um modelo de negócio com base tecnológica semelhante. Isso me permitirá gerar receita em um ano e, por fim, expandir para a mineração espacial. Coloco o nome da empresa de *Psyche Aerospace*, para nunca perder a direção para onde estou indo.

Ninguém me apoiou na época. Diziam que meu empreendimento era loucura e improvável de ser aprovado. Meu pai me apoiou. Muitos aconselharam que me concentrasse em São Paulo e abandonasse meu objetivo ambicioso. Argumentavam que conseguir financiamento seria difícil e duvidavam da minha credibilidade. Por ser baiano, em São Paulo, não tínhamos renome ou influência. Tudo bem, é a visão que eles têm, é por isso que não são bilionários.

Morava em São Paulo, em um apartamento com várias janelas. Ali, frequentemente, pegava a caneta piloto, colocava o fone de ouvido e passava as noites escrevendo nos vidros. A faxineira me odiava, porque ela queria limpar o vidro e eu não deixava. Quando estava no chuveiro, não conseguia resistir a anotar ideias no box. (risos)

“

Nosso compromisso aqui é com as pessoas do Brasil que querem transformar o setor aeroespacial e o agronegócio junto conosco.

”



Estava na fase de *brainstorm* absurda, tomei uma decisão ousada de deixar o escritório. Farto da rotina, decidi abraçar um novo caminho. Com algumas economias em mãos, embarquei nessa jornada empreendedora. Esse momento de *brainstorming* é crucial na vida do empreendedor.

Abrindo um parêntese, hoje, não estou no meu momento *brainstorm*. Hoje, ele é zero, estou na empresa para resolver problemas, estou no automático, não tenho nenhum tipo de ideia nova. Porque as ideias já tive, agora estou no momento de concretizá-las depois que tudo estiver rodando, preciso sentar e me dedicar um ou dois meses fora para um *brainstorm*, pensando em vários aspectos e visualizando novas oportunidades. Essa habilidade é algo que todo empreendedor precisa ter para obter sucesso.

Por fim, foi um momento que explodiu minha mente, comecei a conversar com várias pessoas. Durante esse período, conversei com aproximadamente 90 a 100 engenheiros por mês. Ouvi uma infinidade de experiências e ideias. O interessante é que a maioria dos engenheiros expressava a crença de que criar algo extraordinário era de fato possível. Isso me fez refletir: como eu poderia dar um *step back*, um passo atrás e desenvolver um conceito inovador? Foi então que a ideia de drones e tecnologias semelhantes tomou forma em minha mente.

Foi tiro certo. Em seis meses de processo seletivo, passamos na primeira e segunda fase. No resultado, havíamos passado.

Estava ciente que precisava vir para São José dos Campos, para o PIT. Foi isso que me fez escolher São José dos Campos como meu destino. Entendi que aqui teria todos os engenheiros necessários e principalmente, uma cultura aeroespacial arraigada para concretizar o projeto. Não existe nenhum outro lugar do Brasil e que eu queira ficar.

Revista Meta: Qual sua visão do empreendedorismo em São José dos Campos - SP?

Gabriel Leal: São José dos Campos é uma cidade maravilhosa, principalmente na parte de capital intelectual. É muito difícil encontrar em uma cidade com o capital intelectual que existe aqui. Porém, há uma falta muito grande de empreendedores e principalmente empreendedores na área de tecnologia.

Como a cidade tem uma base muito forte de tecnologia, existe uma falta muito grande de empreendedores seriais

para aproveitar toda essa massa de capital. Transformar isso em negócios e alavancar, principalmente na parte da tecnologia aeroespacial em que vemos 60 anos de diversas falhas, justamente por conta da falta de empreendedores.

É isso que a *Psyche* prega, empreendedores no setor de tecnologia e principalmente aeroespacial e é isso que pretendemos mudar com as referências que estamos criando para os próximos anos.

Revista Meta: A *Psyche Aerospace* acaba de comemorar seu primeiro ano. Você já imaginava que haveria essa repercussão?

Gabriel Leal: Não imaginava, porque foi muito orgânica. É aquela questão, temos que sentar, trabalhar, fazer o melhor e lançar para o mercado. Estou muito preocupado com o investidor e com o cliente.

Assim, uma questão que fui aprendendo ao longo do tempo. Não somos uma empresa privada que está preocupada com nossos interesses. Temos uma responsabilidade com o agronegócio brasileiro e, principalmente, o setor aeroespacial em São José dos Campos - SP.

Quando cheguei, descobri São José dos Campos em dois dias. Estudei a história da Engesa - uma fatalidade. Ponto principal: 65 anos de história espacial. Cadê os bilionários do setor aeroespacial em São José dos Campos? Vejo pelos resultados. Temos o capital intelectual e a história. Isso me chamou a atenção.

Na época, disse: "vamos trabalhar com dinheiro 100% privado e na velocidade da luz." Porque o setor espacial é muito lento. Somos uma empresa de *software*, no setor espacial. Estamos pelo menos umas 10 a 20 vezes mais rápido do que o setor médio mundial. Portanto, estamos muito acelerados e rápidos. Desenvolvendo aqui na empresa o maior drone agrícola do mundo. Tudo feito aqui no Brasil.

Em consequência, estamos repercutindo muito na cidade e na região, contando com o apoio de várias lideranças. Nos tornamos uma referência restaurada no setor aeroespacial brasileiro. Nosso compromisso aqui é com as pessoas do Brasil que querem transformar o setor aeroespacial e o agronegócio junto conosco.

Temos um setor do agronegócio de um trilhão de reais, mas não vemos bilionários de outros setores, apenas fazendeiros. Por quê? Porque é um setor complexo de entrar. É difícil

convencer os produtores. É necessário ter um argumento e um produto de qualidade.

As pessoas de fora não sabem produzir porque não conhecem o outro lado. Então, como conheço o lado do produto do agronegócio e o lado da tecnologia, consegui “linkar” os dois e fazer o possível.

O agronegócio está vivenciando algo sem precedentes na história da humanidade, o que está gerando grande entusiasmo entre as pessoas.

Revista Meta: Sobre os drones em específico, seu seguimento de interesse é apenas o agronegócio?

Gabriel Leal: Vou falar a minha visão e as coisas podem se desdobrar no caminho, porque não tenho bola de cristal para saber o que vai acontecer. O meu foco sempre foi construir credibilidade, já que não a tenho.

Porque, falar sobre mineração espacial é uma loucura, independentemente de quem fala. Se alguém desconhecido mencionar isso, interna esse doido. (risos)

Eu saberia que para conseguir o dinheiro para fazer isso, precisava ter credibilidade. E como teria credibilidade? Construindo drones para o agronegócio, ficando bilionário com isso e falando nosso foco aqui é fazer isso. A partir desse momento o pessoal irá olhar e falar: ele é louco? Sim, é louco! Porém, ele construiu um patrimônio bilionário em dois anos do zero”. O que diferencia o louco do gênio é o resultado.

Inclusive um cliente até ligou para um *advisor* do meu serviço e falou assim, “conversei com o Gabriel aqui e está tudo muito bom para ser verdade, ele é gênio ou louco?”. Ele falou: “um pouco dos dois”. (risos)

Então, meu foco é o agronegócio. Podemos faturar bilhões de reais com drones e belugas no mercado, nos tornando os mais ricos do Brasil. Conseguimos um patrimônio de 50 bilhões de reais facilmente com o que estamos fazendo. Meu foco é não pivotar para nenhum outro tipo de área, porque não gosto de perder foco.

Estava na Arábia Saudita e Emirados Árabes, e queriam que eu colocasse fábrica lá, mas não tenho interesse. Meu foco é no Brasil e no agronegócio. Acredito que a partir do momento que a *Psyche Aerospace* estiver estável na questão do agronegócio, vamos pivotar e começar a fazer exploração espacial.

Acredito que não haverá muito foco para pivotar de área, exceto para o agronegócio. Talvez eu crie outro produto para o setor civil ou algo assim, estamos abertos a isso, porém nos próximos três anos não é nossa prioridade, porque ainda temos muito a fazer neste caminho.

Revista Meta: Apesar de ter o agro nas veias, é correto afirmar que sua paixão é a exploração espacial?

Gabriel Leal: Correto! É interessante como as pessoas não conseguem identificar o caminho para chegar lá. Se você não tem algo bem consolidado, é mais difícil abrir uma empresa espacial e ter sucesso imediato. Pois você não começa a lucrar cedo e acaba gastando muito dinheiro. Explorar espaço não é *mainstream*, algo comum.

Se eu te perguntar sobre como ganhar dinheiro com o espaço, provavelmente irá mencionar a fabricação e lançamento de satélites ou foguetes. No entanto, existem muitas outras possibilidades, especialmente na exploração de recursos.

Então, beneficiando a minha origem no agro, apesar de não ser do setor de grãos, a mentalidade e a abordagem são as mesmas. Aproveitando uma joia brasileira que não é explorada, acredito ser uma ótima oportunidade para fazer esses dois *links*.

Eu amo o agronegócio. A *Psyche* não é uma empresa do agronegócio, a *Psyche* é uma empresa aeroespacial que produz produto para o agronegócio, então assim, na época, até mesmo para apresentar para o Parque de Inovação Tecnológica de São José dos Campos, eles não entendiam. Muitas vezes as pessoas confundem e pensam que somos uma empresa do agronegócio.

Não, literalmente, somos uma empresa aeroespacial. O produto que desenvolvemos para o agronegócio é somente um produto. Poderia ser militar, civil ou outros.

A minha paixão é explorar os recursos do espaço e temos uns 50 anos para fazer isso.

Revista Meta: Você já expressou sua paixão por mineração espacial. Ainda pensa nisso?

Gabriel Leal: Expresso todo dia minha paixão por mineração espacial, inclusive o nome da empresa, *Psyche* é em homenagem ao asteroide 16 *Psyche*, que é o asteroide troiano mais valioso do sistema solar.

A paixão por mineração espacial e asteroides está estampada na cultura da empresa, também na própria identidade. O nome da empresa é exatamente pensado como um direcionamento para onde devemos ir. Esta profunda ligação à nossa missão ressoa em mim diariamente.

Revista Meta: Em que consiste exatamente a Mineração Espacial?

Gabriel Leal: Basicamente a mineração espacial consiste em sair da Terra e ir em direção aos asteroides, satélites como a Lua ou determinado planeta e começar a realizar a extração de recursos naturais que existem. Este processo permite o desenvolvimento de novas pesquisas e composições de materiais e novos produtos, o objetivo final é alavancar e popularizar em usos de grande escala, materiais que hoje são nobres.

A partir disso, fazer uma expansão monetária através da quantidade de riqueza explorada. Pois, a partir do momento que a mineração é realizada, o limite monetário não é mais o nosso planeta e sim o universo.

Revista Meta: Por que acha que mineração espacial ainda não foi explorada em nosso país?

Gabriel Leal: Um dos principais motivos que não foi explorada no nosso país, não precisa nem ser mineração espacial, vamos falar primeiro de espaço. O primeiro é que

tudo que se refere ao setor aeroespacial é concentrado em São José dos Campos -SP e nas mãos dos militares do Estado. E não precisa ser nenhum tipo de gênio para descobrir que tudo que depende do Estado não vai para frente, principalmente no Brasil.

Então na minha opinião esse é o principal motivo, a dependência do estado. O estado não quer que você cresça, ele quer ter você na mão e te dar as “migalhas” para que você fique satisfeito.

Revista Meta: Qual a vantagem da Mineração Espacial?

Gabriel Leal: Não existe como descrever todas as vantagens que a mineração espacial pode trazer.

Desde o aumento de renda *per capita*, extração de recursos, desenvolvimento de novas tecnologias, expansão monetária mundial, aumento de possibilidades, geração de empregos. Talvez, pesquisa para cura de doenças que não existem e não são possíveis hoje, materiais que às vezes não conseguimos construir algo porque estamos no limite da engenharia e não existem materiais, metais suficientes para desenvolver determinadas tecnologias. expansão civilizatória da humanidade.

A história do próximo grande passo é o que deixa todo esse segmento de mineração espacial tão atrativo para mim e para todo mundo que é apaixonado pelo setor.





Foto: @ _clickbusiness_

Revista Meta: Qual a sua projeção para a *Psyche Aerospace* em 2024?

Gabriel Leal: Excelente pergunta, agora estamos nos testes finais do drone e tudo preparado para começar em janeiro a produção serial de três drones diários. A partir desse momento, vamos contratar 200 funcionários, dentre engenheiros, manufatura, logística, RH, operação; diversas pessoas.

Vamos começar a operar os testes nas propriedades de janeiro a fevereiro, e começar a operar realmente em março e a partir dali escalonar o máximo possível e inimaginável para finalizar o ano pulverizando aproximadamente 5 milhões de hectares, faturando mais de bilhões de reais e mais de 2 mil funcionários aqui em São José dos Campos – SP.

Revista Meta: Qual diria que é seu maior temor hoje?

Gabriel Leal: Perfeito, meu maior temor é ficar estagnado. Odeio comodismo, odeio estagnação. Conheci o Fernando de Mendonça, o qual foi o fundador do INPE, com 100 anos, trabalhando 6 horas por dia e fazendo negócios, pensando

em 15 anos para frente. Quero ter essa força e vontade enquanto viver.

Para mim, não tenho medo da morte, tenho medo de ficar estagnado. É o momento que morri.

Revista Meta: Qual sua meta pessoal?

Gabriel Leal: Minhas metas pessoais são várias. Tenho uma aposta com um amigo que é ser bilionário antes dos 30, antes dos 30 anos serei com certeza, não é nem preocupação isso mais.

Porém, caso a *Psyche* for avaliada e meu patrimônio líquido for mais de um bilhão de dólares até outubro do próximo ano, serei e acredito que serei, o bilionário mais novo do da história do mundo, mais novo que o *Zuckerberg*, qualquer um, e com certeza também do Brasil. Tenho essa meta pessoal.

Tenho a meta de explorar os recursos do espaço e fazer um filme de ficção científica a realidade. Ter minha família, cuidar da minha esposa e viver uma vida simples. Essa é a minha meta pessoal.



Levanta e Anda: o Método

A primeira regra para mudar a vida consiste em descobrir que ao contrário do que se ouve o tempo todo, não somos o resultado do meio e sim de nossas escolhas, o meio pode influenciar, porém, a escolha foi e sempre será individual e pessoal.

Evite os “gurus” que derrubam e instilam um senso de disfunção. Em vez disso, opte por elevar e seguir em frente com uma mentalidade positiva.

Quando se trata do método infalível de geração de riquezas, darei vários exemplos de sucesso. Como não sou guru, prefiro elencar orientações valiosas.

a) Fuja de conselheiros gratuitos, pois conselho bom custa caro. Muitas vezes, os que oferecem orientações de graça podem não ter a experiência necessária. Reconheça o valor dos profissionais remunerados, aqueles dispostos a ajudar com eficácia. Ao investir em um conselheiro pago, você garante recomendações confiáveis baseadas em experiência e estudo.

b) Só há um lugar onde o sucesso vem antes do trabalho, o dicionário. No entanto, é importante lembrar que o sucesso não é alcançado apenas com palavras, e sim com ação e dedicação. Portanto, a teoria deve ser colocada em prática para obter resultados.

c) Cuidado com o seu líder, ele pode estar perdido. No entanto, é importante lembrar que líderes também são seres humanos sujeitos a erros e incertezas. Oferecer apoio e compreensão é mais construtivo do que julgá-los.

d) Acredite no poder transformador da fé para mover montanhas e transformar a vida. Abraça a jornada de crescimento e renovação proporcionada pela fé, permitindo que ela o guie para um futuro cheio de possibilidades.

e) Mantenha o foco e siga em frente para encontrar caminhos prósperos. Concentre-se nos objetivos para aprimorar sua visão e identificar oportunidades de sucesso. Seja determinado e persista.

f) Jesus é o caminho, a verdade e a vida. Ele demonstrou que a religião não é o único caminho para se conectar com Deus, mas sim através do serviço e amor ao próximo. Sua liderança foi marcada pela humildade e compaixão, inspirando a seguir seus passos e buscar uma conexão mais profunda com o divino.

g) Não importa os obstáculos, não desista. Avance com determinação, acredite em si e mantenha o foco nos objetivos. Cada passo é um passo mais próximo do sucesso.

h) Lembre-se dos sábios conselhos da vovó: tudo ficará bem e se ainda não deu certo, é porque a jornada não acabou.

Finalmente, um conselho de um milhão de dólares: aproveite a jornada, aprenda, ensine, revise e, principalmente, divirta-se.

Todos os dias ao acordar você recebe do criador 86.400 segundos para fazer o que bem entender e um único chamado: LEVANTA E ANDA!

**Luiz
Carlos**

**Empresário,
Proprietário da BAX,
Investidor no Mercado
Imobiliário, Escritor.**



eusouluizoliveira



Um ambiente de qualidade que resiste ao teste do tempo



Foto: Divulgação

Bar do Deis, tornou-se conhecido na cidade por seu compromisso em criar uma atmosfera de qualidade para conversas.

Demétrio, mais conhecido como Deis, era um aluno aplicado que veio para São José dos Campos em 1968, para estudar engenharia na Escola Técnica Everardo Passos - ETEP. Ele concluiu um programa excepcional de três anos e meio, enquanto seus amigos seguiram trajetórias profissionais diferentes. Demétrio permaneceu em São José até 1972, depois se mudou brevemente para São Paulo antes de retornar em 1974, onde trabalhou em várias empresas.

Em 1975, Demétrio casou-se e teve um filho dois anos depois. Durante sua carreira, ocupou cargos em empresas renomadas. Como engenheiro responsável pela laminação de produtos não planos, cumpriu com maestria suas responsabilidades. Este é quem era Deis antes de 1996.

Após ser demitido, aos 45 anos, decidiu embarcar em um novo empreendimento. Apaixonado por churrasco, ele

decidiu abrir seu próprio negócio: o *Bar do Deis*. Ele se deparou com uma oportunidade quando descobriu um local disponível que antes era ocupado pela famosa hamburgueria, o antigo hamburguão. A ideia era criar um local que oferecesse uma ótima picanha.

Quando decidiu abrir o bar, um dos maiores desafios que enfrentou foi o de ser um engenheiro com experiência em uma área específica, porém ter que entender vários outros aspectos da administração de um negócio.

Felizmente, ele encontrou apoio no programa de qualidade total implementado atualmente no Brasil.

O programa o ajudou a superar desafios, dividindo tarefas em etapas e garantindo sua eficácia. Contou com o apoio do amigo engenheiro Celso Genaro e desenvolveram planos para o bar.



Foto: Divulgação

O objetivo principal era fazer com que o bar durasse pelo menos cinco anos, em um mercado competitivo em que muitos lugares abriam e fechavam em poucos meses. Para atingir esse objetivo, Deis precisou aprender a arte de trabalhar com o público e criar um ambiente que atraísse e mantivesse os clientes.

A abordagem adotada por Deis, tanto no passado quanto no presente, envolve visitar pessoalmente as mesas para estabelecer uma conexão com os clientes. Isso permite obter *feedbacks* valiosos dos clientes e identificar áreas de melhoria. As informações e *insights* são essenciais para expandir e aprimorar as ofertas do cardápio ao longo do tempo.

Após 27 anos, e o bar ser reconhecido na cidade justamente pelo propósito inicial, um lugar familiar, onde as pessoas podem ter um ambiente de qualidade para suas conversas, Deis orgulhosamente enfatiza: “sou casado, tenho dois filhos, minha esposa apesar de não aparecer, ela ajuda muito nos bastidores. Sempre primamos pela qualidade, honestidade e prestar um bom serviço. Esse foi o primeiro objetivo do nosso trabalho. É muito gratificante ver o trabalho que deu fruto. Hoje podemos dizer que somos um dos bares mais antigos da cidade. É algo que tem um diferencial.”

Até agora, ele enfrentou vários desafios. A meta inicial era manter a empresa por cinco anos, seguida pelo objetivo de garantir sua longevidade por 20 anos. Eles conseguiram superar essa meta e já chegaram a 27 anos. A expectativa atual é prosperar até 30 anos, o que está quase ao alcance deles.

Uma experiência compartilhada por Deis: no início do empreendimento, um amigo o aconselhou a tirar um dia de folga por semana e descansar. Deis seguiu essa orientação e implementou um dia de folga para ele e sua equipe. Isso resultou em baixo *turnover*.

A casa se orgulha de seu excelente serviço, alcançado através de treinamento, dedicação e resiliência para ensinar e treinar a equipe repetidamente. Deis prioriza o ensino e o treinamento dos funcionários, resultando em uma equipe leal e comprometida com a casa.

Deis, conclui dizendo: “é um trabalho muito gostoso, tenho uma ótima equipe, um pessoal com bastante vontade de trabalhar. Iremos chegar aos 30 anos. @bardodeis



Simei Coelho

Simei Coelho Advocacia
Assessoria Jurídica completa
para Pessoas Físicas e Jurídicas

Advocacia completa composta por uma banca de advogados especialistas em cada área do Direito. Atuação para Empresas e Pessoas Físicas em todo território nacional.

OAB/SP 13.001 | CNPJ 13.413.044/0001-95

📞 12 96666-0882
📱 @simeicoelhoodvocacia





Opulsar de relações em São José dos Campos - SP transcende a convencionalidade, moldando-se como a essência de uma cidade inteligente em constante evolução. As dinâmicas sociais, impulsionadas pela tecnologia e inovação, desvendam os pilares fundamentais que não apenas conectam comunidades, como também transformam o tecido social desta metrópole paulista.

Em um cenário onde a tecnologia é a força propulsora, os eventos vibrantes que não apenas celebram a diversidade cultural, mas também incorporam soluções inovadoras. Festivais interativos, impulsionados por aplicativos e plataformas digitais, tornam-se pontos de convergência para uma população ávida por experiências enriquecedoras.

Além disso, as iniciativas tecnológicas tornam São José dos Campos uma cidade inteligente e verdadeiramente inovadora. Desde espaços comunitários equipados com tecnologias de ponta que fomentam a colaboração até projetos de engajamento cívico que utilizam dados para impulsionar a participação, a cidade se torna um ecossistema dinâmico onde a tecnologia e as relações humanas se entrelaçam.

Desenvolvimento de relações em São José dos Campos - SP

Histórias inspiradoras de amizades forjadas em ambientes digitais, destacando como a tecnologia serve não apenas como meio, mas como um catalisador para o florescimento de conexões significativas. Este é um convite para explorar São José dos Campos como uma cidade inteligente onde a inovação não é apenas uma ferramenta, mas sim um alicerce que impulsiona o desenvolvimento robusto dos relacionamentos.

Esteja pronto para uma imersão no coração tecnológico de São José dos Campos, onde cada evento, cada iniciativa, é uma expressão da inteligência coletiva que impulsiona esta cidade para o futuro, ancorada no potencial infinito da conectividade digital e da inovação disruptiva.

Fabiano Roxo

Professor e Reitor do Centro Universitário ETEP em São José dos Campos - SP.



fabiano_roxo



Meta **m**ULHERES DE TALENTO

TECNOLOGIAS X CRIANÇAS

Existe um
caminho para
uma relação
saudável?

CRESCIMENTO PROFISSIONAL

Metas bem definidas
e foco diário

ETIQUETA SOCIAL

para o sucesso
pessoal e profissional

#4
DEZEMBRO
2023



Conexões significativas nascem dos encontros à mesa

A etiqueta comportamental é fundamental para obter sucesso pessoal e profissional. Ela demonstra respeito pelos outros, fortalece relacionamentos e abre portas para novas oportunidades



Foto: Daniela Cruz | @_clickbusiness

V

anessa Ribeiro, filha do meio de uma família amorosa e unida. Seus pais, ambos professores dedicados transmitiram valores fundamentais de humildade e respeito. Ela possui formação sólida em secretariado executivo, consultoria etiqueta comportamental, certificações tanto no cenário nacional quanto internacional.

Traz consigo a influência de raízes que são de origem portuguesa e francesa, assim como, a paixão por compartilhar o conhecimento com todos que se interessam pelo assunto relacionado a etiqueta.

Vanessa, descobriu seu talento para etiqueta quando era adolescente, sempre teve uma paixão por estar bem arrumada, ser gentil com os professores e amigos. Como resultado, começou a se destacar. Inspirada por filmes que exibiam elegância, começou a imitar gestos, posturas e modos de andar que exalavam o mesmo nível de charme.

A jornada como modelo apresentou-lhe a etiqueta e logo estava ministrando aulas para os outros alunos na agência. Desde então mergulhou nos estudos da etiqueta, fazendo cursos e aplicando esse conhecimento em sua vida pessoal e nas profissões que trabalhou.

O notável talento de Vanessa para a etiqueta e sua paixão insaciável pelo aprendizado não apenas definiram sua identidade, mas também deixaram um impacto profundo nas pessoas ao seu redor. Sua abordagem única para transmitir conhecimento e sabedoria continua a inspirar outras pessoas.



Foto: Daniela Cruz | @ _clickbusiness_

Hoje, como consultora de etiqueta comportamental, ela transmite com entusiasmo as valiosas lições que adquiriu ao longo de sua experiência. Tomou a decisão deliberada de investir e estabelecer sua empresa em São José dos Campos - SP, sua cidade natal, por acreditar firmemente no DNA empreendedor inerente dos joseenses @ladyclass.com.br.

A etiqueta à mesa surgiu na Europa, principalmente na França e na Inglaterra, durante os séculos XVII e XVIII, foi desenvolvida como um conjunto de regras sociais para promover boas maneiras e civilidade.

O significado de trabalhar com mesa posta é uma arte que vai além da organização e rotina. É uma maneira de demonstrar respeito pelos convidados, realçar experiência gastronômica e expressa a criatividade. Envolve cuidado, atenção aos detalhes, ampliando o prazer da comida de uma forma calorosa e acolhedora.

Essa prática transforma cada refeição em uma celebração especial. O domínio das dicas de etiqueta à mesa engloba práticas básicas, como evitar apoiar os cotovelos na mesa, usar os talheres com precisão, esperar para começar a comer até que todos estejam servidos. A adoção dessas diretrizes não apenas demonstra educação e boas maneiras, como também contribui para momentos de refeições mais específicos e gratificantes.

Ao incorporar a etiqueta comportamental, você se destaca como alguém confiável e cortês, gerando uma impressão positiva.

Essas atitudes criam ambientes agradáveis onde todos se sentem valorizados, gerando laços duradouros e sucesso em todas as interações. Portanto, cultive a etiqueta comportamental, pois consiste em um caminho para alcançar suas metas, encantar pessoas e prosperar em todas as facetas da vida.



Foto: Reprodução



LAINE SUZUKI
Studio de Beleza


**A magia em se
sentir bela.
Seu rascunho,
nossa arte
final.**

- ❖ Maquiagem Profissional
- ❖ Extensão de Cílios
- ❖ Limpeza de Pele
- ❖ Nail Designer
- ❖ Penteados
- ❖ Curso de Maquiagem
- ❖ Curso de Automaquiagem
- ❖ Tratamentos Faciais



 @suzukilaine

 lainesuzukimakeup

 (12) 99149-0959





Empreend'Elas: apoio ao Empreendedorismo Feminino

Conhecimentos para transformar aspirações empresariais em realidade

Comemorando o dia do Empreendedorismo Feminino o Parque de Inovação Tecnológica São José dos Campos – PIT, especialmente o *Nexus hub* de inovação, promoveu um dia de conexão e aprendizado.

O Empreend'Elas é um evento criado para promover uma atmosfera estimulante para mulheres estudantes de graduação, mestrado e doutorado que são aspirantes a empreendedoras ou têm grande interesse em tecnologia e inovação. Esse evento capacitador tem o objetivo de fornecer apoio e orientação às mulheres que desejam se aventurar no mundo do empreendedorismo no campo da tecnologia.

Na abertura do evento, Marianna – Gerente de Competividade do PIT enfatizou: “o Empreend'Elas foi criado por mulheres para mulheres”.

Desde a primeira edição existe a experimentação de diferentes formatos, interação com o público e obtenção de *feedbacks*, coletando resultados para aprimorar continuamente a abordagem, destacou Marianna.

O *Nexus* deseja e está comprometido em promover o empreendedorismo feminino no setor de tecnologia. Acredita que, com as estratégias práticas e as ferramentas adequadas, as mulheres podem não apenas iniciar seus negócios, como

também prosperar e alcançar resultados excepcionais. Ele oferece o auxílio e direcionamento necessários para ajudá-las a expandir seus empreendimentos e atingir suas metas nesse setor empolgante.

Existe um ambiente inclusivo e inspirador para que mais mulheres se destaquem no mundo da tecnologia e se tornem líderes bem-sucedidas em suas áreas de atuação, impulsionando o empreendedorismo feminino rumo ao sucesso.

A equipe técnica do *Nexus* estava presente para oferecer assistência, *feedback* e orientação. Proporcionando às mulheres as habilidades e a confiança necessárias para terem sucesso nesse campo.

Na atualidade, onde as mudanças são cada vez mais rápidas, é cada vez mais importante estimular a diversidade e o empoderamento. O Empreend'Elas traz o poder das mulheres empreendedoras para a vanguarda do setor de tecnologia.

Um evento de *networking* para trocar conhecimentos, compartilhar experiências, discutir aspirações e ideias, tudo em um ambiente de apoio e sem julgamentos. Em uma atmosfera estimulante, o evento forneceu ferramentas, estratégias práticas e aprendizados com empreendedoras bem-sucedidas que já abriram caminhos e se aventuraram no empreendedorismo feminino.

Gestão pessoal para crescimento profissional

Metas bem definidas guiam ações diárias e mantêm o foco no que realmente importa, dedicando tempo para crescimento profissional

A gestão pessoal é a capacidade de uma pessoa se organizar, planejar e executar tarefas diárias, de forma coerente e salutar, consiste em um componente vital para o crescimento profissional.

Uma das primeiras etapas da gestão pessoal é estabelecer metas claras. Objetivos específicos direcionam os esforços para as áreas mais importantes da vida, sejam elas a curto, médio ou longo prazo. Além disso, a priorização das tarefas é fundamental para uma gestão pessoal eficaz. Identificar e alocar tempo de maneira estratégica aumenta a eficiência e reduz o risco de procrastinação.

Existem várias ferramentas e aplicativos online que auxiliam na organização: listas de tarefas, calendários e aplicativos de produtividade. Eles podem ser aliados poderosos na manutenção de uma rotina equilibrada e na maximização do tempo disponível.

Reservar tempo e investir em aprendizado contínuo é essencial para o sucesso na carreira. Adquirir novas habilidades por meio de cursos, leituras e experiências práticas são tarefas atemporais. Manter-se atualizado sobre as tendências do mercado e as demandas de sua área de atuação é vital para se destacar e evoluir profissionalmente.

O investimento de tempo em relacionamentos é essencial.



Foto: Daniela Cruz | @clickbusiness



@amandacarvalhogestao

**Amanda
Carvalho**



**Professora, Mentora e Gestora
em Enfermagem Hospitalar**

Participação em eventos, uso de plataformas profissionais, eventos culturais ajudam na construção e manutenção de uma rede sólida de contatos profissionais. Isso pode abrir portas, fornecer *insights* valiosos e criar oportunidades de colaboração. A troca de experiências com mentores é fundamental para garantir o crescimento profissional e obter perspectivas inovadoras.

Inteligência emocional é fundamental para encarar os desafios de forma eficaz. Os contratempos são como oportunidades de aprendizado e desenvolvimento. A resiliência fortalece a jornada profissional, demonstra maturidade e determinação.

O equilíbrio entre a vida profissional e pessoal são fatores que precisam ser considerados a fim de reservar tempo para o descanso, família, lazer e convívio social. A exaustão pode prejudicar a produtividade e a saúde mental, comprometendo, a longo prazo, o crescimento profissional e pessoal.

Em resumo, a gestão pessoal para o crescimento profissional exige um conjunto de habilidades que envolvem desde a definição de metas até a manutenção de uma mentalidade resiliente e equilibrada. Ao adotar estratégias de gestão pessoal não apenas otimiza o desempenho no trabalho, como também desenvolve uma base sólida para uma carreira de sucesso.

Tecnologias x Crianças

Existe um caminho para uma relação saudável?

Mães e pais vivem em uma busca incessante pelo acerto na educação dos filhos. Se existe um tema no topo do *ranking* das dúvidas do que é melhor ou não, apostaria na relação das crianças e a tecnologia. Estamos diante da primeira geração de pais que educam com a internet fazendo parte do cotidiano, com direito a todos os produtos eletrônicos tão acessíveis e se modernizando dia a dia.

Ficar perdido, errar e acertar faz parte da rotina. Afinal, essa relação, apesar de não parecer, é completamente nova para nós. Já para as crianças nem tanto. Parece que nascem prontos para desbloquear qualquer aparelho de telefone, mexer em TVs ou qualquer outro aparelho. A sensação é que não precisam aprender, já nascem com o dom. Porém, não podemos ignorar os prejuízos que o excesso da tecnologia pode causar à saúde e ao desenvolvimento dos nossos filhos.

Em 2020, com a pandemia, vimos diante de uma nova realidade, fomos forçados a pensar em uma nova relação com as telas. Até porque, a tela se transformou em sala de aula, recurso para atividade física, foi trabalho e até palco para festas de aniversários e confraternizações, mas e agora? Segundo pesquisa *TIC Kids Online Brasil 2023*, 24% dos entrevistados relataram ter começado a se conectar à rede na primeira infância, ou seja, até os seis anos de vida. Na edição de 2015, a proporção era de 11%, ou seja, mais do que dobramos esse número.

O uso excessivo de *gadgets*, pode trazer inúmeros prejuízos, como alterações comportamentais, suspeitas de Transtorno do Déficit de Atenção com Hiperatividade-TDAH, além de problemas com audição (pelo uso de fones de ouvido), visão, postura e sedentarismo. A revista *JAMA Ophthalmology* publicou um

estudo mostrando que os dados de miopia, por exemplo, entre crianças de 6 a 13 anos, mais do que duplicaram em 2020. A principal suspeita dos pesquisadores é maior tempo exposto às telas e falta de atividades ao ar livre. Não é difícil entender o motivo que as TVs, *tablets* e telefones atraem nossos pequenos. São bilhões de dólares atrás das empresas que trabalham com isso para manter cada vez mais as pessoas ali.

A realidade é que precisamos achar e manter esse equilíbrio. O primeiro passo é a consciência do problema e, como pais, assumirmos a responsabilidade. Assim como cuidamos da alimentação, das tarefas escolares, é importante cuidar dessa relação dos nossos pequenos com as tecnologias. As principais orientações são:

Tempo - limitar o tempo de acesso.

Hábitos - até os dez anos, evite televisão, computadores e *smartphones* nos quartos das crianças, prefira em áreas comuns, ao alcance e fácil acesso dos pais.

Segurança - atualizar configurações que bloqueiem o acesso a conteúdos inapropriados.

Diálogo - importante explicar e exemplificar as limitações.

Como tudo na vida, a tecnologia também tem o seu lado bom e pode ser uma excelente aliada. Existem formas positivas na relação dos nossos filhos com os *gadgets*, como explorar a criatividade, os aplicativos para desenhar, contar histórias, danças, visitas virtuais e até noites de cinema em família.

Que sigamos em busca do equilíbrio, fazendo do uso das telas uma maneira saudável, para que assim possamos cuidar da saúde mental e física dos pequenos, preparando-os para o futuro aproveitando o melhor que a tecnologia pode oferecer.

Equilíbrio é tudo!



Patricia Chueri

Jornalista há 18 anos que ama falar sobre o mundo da maternidade.



@patychueri



M U L H E R D E T A L E N T O



**Silvia
Dias**

Especialista em Branding e Posicionamento

Sua marca é a essência do seu negócio, contando a história de sucesso que você construiu. Com minha expertise em Branding e Posicionamento, posso orientar a redefinir e elaborar estratégias para fortalecer sua presença online.

Vamos transformar seu negócio em uma marca de sucesso, conquistando mais visibilidade e alcançando o seu público-alvo de forma eficaz.

Juntos, podemos criar uma identidade autêntica para sua marca, transmitindo os valores e diferenciais que a tornam única no mercado. Vamos começar essa jornada rumo ao sucesso da sua marca!



[silvia.diass_](#)

12 98147-8793

M U L H E R D E T A L E N T O



dōTERRA

**Jacqueline
Pinheiro**

Bem Estar

Comprove o poder transformador dos óleos essenciais para melhorar seu bem-estar físico, emocional e financeiro.

Descubra os segredos para alcançar a saúde ideal com essas maravilhas naturais e, ao mesmo tempo, aprenda a criar um fluxo de renda lucrativo, seja em tempo integral ou parcial.

Como instrutora dedicada, sou apaixonada por educar as mulheres sobre as inúmeras vantagens que os óleos essenciais trazem para suas vidas.



[jacque.solucoesnaturais](#)

12 98186-1037

M U L H E R D E T A L E N T O



**Mariana
Bueno**

Estúdio de Beleza

Mais do que apenas um salão, uma missão. Em nosso Beauty Studio, acreditamos firmemente que a verdadeira beleza vai além do nível superficial. Trata-se de abraçar sua beleza interior e sentir-se confiante.

Oferecemos uma variedade de cursos feitos para aprimorar suas habilidades e expandir seu conhecimento no campo da beleza. Nossos cursos são elaborados para capacitar pessoas como você a abraçar sua beleza natural e liberar todo o seu potencial.

Junte-se a nós em nossa missão de redefinir os padrões de beleza e abraçar o amor-próprio. Experimente o poder transformador da confiança!



[mb.maribueno](#)

12 98815-8952

M U L H E R D E T A L E N T O



**Danielle
Sampaio**

Doce Espera Móveis e Decoração

A melhor opção para encontrar móveis e decoração incríveis para o quarto de bebê e infantojuvenil.

Nossa loja oferece uma ampla variedade de produtos cuidadosamente selecionados, garantindo qualidade e estilo para transformar qualquer espaço em um ambiente encantador. Uma equipe de profissionais experientes, prontos para orientar a criar o quarto dos sonhos do seu (a) filho (a). Nossos móveis projetados proporcionam tranquilidade aos pais preocupados com a segurança do seu bebê.

Experimente a conveniência de comprar em nossa loja on-line e transforme a espera pelo seu bebê ainda mais doce!



[doceesperasjc](#)

12 98177-1139

MetaTECH

Apresentado por

PSYCHE AEROSPACE

DE SÃO JOSÉ PARA O MUNDO

São José dos Campos,
posiciona-se como uma
cidade a ser observada
em um cenário global

#3
DEZEMBRO
2023



Pulverização autônoma de ponta

VANT HARPIA P-71

Na fronteira da autonomia operacional, essa revolucionária inovação tecnológica destaca-se com uma frota de drones aptos a pulverizar até 10.000 hectares em apenas 24 horas. Este feito marca uma etapa crucial na modernização da agricultura contemporânea. Com uma integração perfeita, apresentamos a Beluga, uma estação de controle e reabastecimento que incorpora robustez e inovação. Esses elementos moldam a trajetória futura da agricultura de precisão.



COBERTURA	40 HA/HORA
VAZÃO	1-60 L/HA
AUTONOMIA	10+ HORAS

A psyche torna soluções tradicionais obsoletas

Simulação de 1.000 ha com contrato anual

	DRONES AUTÔNOMOS	TRATOR	AVIÃO AGRÍCOLA	DRONE MANUAL
EMPRESAS	PSYCHE			
DURAÇÃO	5 horas	4-5 dias	1-2 dias	15-17 dias
PREÇO	R\$380k	R\$810k	R\$450-550k	R\$1.4-2.2M
PISOTEIO	Não	Sim, ~5% da terra	Não	Não

ESTAÇÃO BELUGA

Em conjunto com o Harpia P-71 a Psyche Aerospace desenvolveu uma estação de controle e reabastecimento, conhecida como Beluga, um componente essencial para o correto funcionamento de nossa operação A Beluga trabalha sinergia com o Harpia P-71, combinando robustez, tecnologia e inovação.

Com a integração entre a Beluga e o Harpia P-71 realizaremos uma das maiores revoluções no setor agrícola, aliando autonomia e eficiência em nossa operação de pulverização. Com a capacidade de armazenar 60 mil litros (dentro combustível e defensivos) e a habilidade de reabastecer o Harpia P-71 em apenas 30 segundos também de forma autônoma, através de braços robóticos.

A Beluga garante a pulverização de 300 mil hectares com apenas uma carga total de seu tanque, o que torna a estação de abastecimento como uma das principais bases, comparada inclusive com o poder militar.



COBERTURA 31.4K HA

CAPACIDADE 60K L

RECARGA P-71 30 S





Foto: PIT São José dos Campos/Divulgação

VISIBILIDADE INTERNACIONAL

São José dos Campos - SP, posiciona-se como uma cidade a ser observada em um cenário global

A Cidade Inteligente, Resiliente e Sustentável ganhou reconhecimento internacional por sua forte cultura empreendedora, não sendo surpresa que o conceito gire em torno de diálogos entre microempresários e empresários estabelecidos. Os resultados dessa colaboração são altamente benéficos para todos os moradores de São José dos Campos - SP, a capital do Vale do Paraíba.

Os avanços tecnológicos levam ao desenvolvimento de infraestrutura inteligente, sistemas de transporte eficientes, soluções de energia limpa e serviços de saúde aprimorados. Esses avanços não apenas tornam a cidade mais atraente para os residentes, como também aumentam seu bem-estar e satisfação.



Foto: Divulgação/Reprodução

Uma cidade próspera com alta qualidade de vida tem maior probabilidade de atrair profissionais qualificados, empreendedores e investidores que contribuem para sua prosperidade econômica.

Visando aprimorar esta valorização, o Parque de Inovação Tecnológica São José dos Campos – PIT, participou ativamente do *Web Summit* de 2023, um evento anual e internacional que discute as tendências em inovação tecnológica e empreendedorismo; atrai *startups*, investidores e todo o ecossistema global de empreendedorismo e inovação.



O PIT, esteve presente em um pavilhão exclusivo da Apex Brasil. Como um orgulhoso representante, o PIT teve a oportunidade de falar em uma sessão com foco em *Soft Landing*, destacando como a organização oferece suporte abrangente para empresas que desejam estabelecer sua presença no Brasil.

Na *Dubai Air Show*, um importante evento de negócios, o PIT participou por meio da organização de uma parceria com a Apex Brasil e apresentou empresas brasileiras especializadas no setor aeroespacial. Cada empresa tem uma infinidade de agendas de negócios e pretende mostrar suas inovações tecnológicas que moldarão o setor nos próximos anos.

A participação em eventos de tanto prestígio, sem dúvida, eleva o perfil da cidade em escala internacional com um impacto significativo. A visibilidade obtida nesses eventos e feiras internacionais, atrai a atenção de investidores em potencial e de empresas em busca de novas oportunidades.

A exposição a líderes e tomadores de decisão influentes oferece à São José dos Campos, uma plataforma para apresentar seu potencial de investimento e atrair investimentos que podem

impulsionar o crescimento econômico e o desenvolvimento da cidade. Esta ação coloca o patrimônio, a cultura e o estilo de vida exclusivos da cidade em evidência, permitindo que ela compartilhe sua história com um público global.

Este reconhecimento promove um senso de orgulho e identidade entre os residentes, fortalecendo ainda mais os laços da comunidade joseense. Além disso, ser apresentada em um evento internacional também abre portas para colaborações e parcerias com outras cidades ou organizações. Uma oportunidade de troca de conhecimentos, compartilhamento de práticas recomendadas e aprendizado com outras iniciativas bem-sucedidas implementadas em outros lugares.

Em conclusão, a exposição recebida em eventos como esses não apenas comprova as realizações e o potencial de São José dos Campos - SP, como também fortalece ainda mais o ambiente empreendedor da região. Com isso, mais pessoas são encorajadas a investir na região e a explorar o seu potencial empreendedor. Dessa forma, a Capital do Vale do Paraíba, consolida sua posição como uma cidade dinâmica e próspera para os empreendedores que buscam realizar seus sonhos e transformar suas ideias em realidade.

Propriedade Intelectual e Inteligência Artificial

O desafio para determinar de quem é a autoria da obra



carolmottapires



Ana Carolina Motta

Advogada, pós graduada em direito civil e empresarial pelo Damásio Educacional.

Francis Gurry, ex-diretor geral da Organização Mundial de Propriedade Intelectual - WIPO, afirma: *"a inteligência artificial é a nova fronteira digital que vai ter um impacto profundo no mundo, transformando o nosso modo de viver e trabalhar."*

Como exemplo da complexidade do debate em torno do direito autoral trazido pela Inteligência Artificial – IA, em agosto de 2022, a Procuradoria Federal Especializada junto ao Instituto Nacional de Propriedade Intelectual – INPI, expediu um parecer explicando a impossibilidade da indicação ou nomeação de inteligência artificial como inventora em um pedido de patente e, apontou a necessidade de que seja editada uma legislação específica que passe a disciplinar a inventividade desenvolvida por sistemas de IA.

Antes de ingressar na legislação, é necessário entender como a IA funciona. O *machine learning* - aprendizado de máquina, permite que os computadores identifiquem padrões em grandes volumes de dados e façam previsões de forma autônoma, usando algoritmos independentes do programador. Isso significa, uma vez alimentada com informações e dados, a IA age e produz resultados sem o controle direto do autor humano.



Foto: Daniela Cruz | @_clickbusiness_

Analisando a legislação atinente a IA, temos no Brasil, a Lei 9.609/98, que trata sobre a proteção da propriedade intelectual de programa de computador e, segundo a lei, autor *é a pessoa física criadora de obra literária, artística ou científica*, portanto, não é possível que a IA seja autora de obra nacionais. Ademais, os Estados Unidos e União Europeia têm o mesmo posicionamento frente às obras criadas por IA, ou seja, não poderão ser registradas em nome destas os direitos autorais, pois esses pertencem à pessoa física.

Segundo o Copyright, *Designs and Patents Act*, do Reino Unido, *"nos casos de criação de trabalhos literários, dramáticos, musicais ou artísticos por computadores, o autor será a pessoa que fez os arranjos necessários para a criação da obra em questão"*, ou seja, a propriedade intelectual é atribuída a uma pessoa física que possibilita a criação da obra pelo computador, não à máquina, podendo o autor ser o programador ou alguém que inseriu dados ou definiu diretrizes que levaram à criação da obra tal como se deu.

Em contrapartida, na China, a corte da cidade *Shenzhen* decidiu em benefício da empresa de tecnologia *Tencent*, que a IA, chamada de *Dreamwriter* - que escreve notícias sobre finanças e esportes, é a real autora do conteúdo criado.

Na contramão dos referidos entendimentos, existem quem defendam que obras criadas por IA pertencem ao domínio público, ocasionando na ausência de proteção pelos direitos autorais. Contudo, tal postura enfraquece o do desenvolvimento de inovações no campo de IA e tem sido considerada obsoleta.

No Brasil não há legislação específica sobre o tema, mas existem dois projetos de Lei, o n.º 5.051/2019, que visa estabelecer os princípios para uso da IA e o n.º 5.691/2019, que institui a Política Nacional de IA, para equilibrar as vantagens e os riscos de sua adoção, contudo, esses projetos de lei continuam em fase de tramitação.

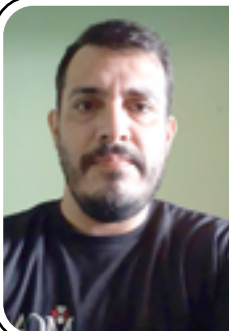
Os avanços tecnológicos necessitam de uma regulamentação específica que garanta sua eficiência no mercado e segurança jurídica perante terceiros. Entender e aplicar propriedade intelectual no tocante à inteligência artificial, *machine learning* e robôs criativos ainda é uma problemática relevante.

Atualmente, no Brasil, a solução jurídica é o uso da legislação comparada, desde que aplicada somente para adequar as particularidades do ordenamento jurídico do brasileiro, em específico a Lei de Direito Autoral - n.º 9.610/98 e a Lei do Software - n.º 9.609/98.



Adriana e Welligton
Agencia digital pro 20
 @agenciadigitalpro20

Somos uma agência digital de excelência, dedicada a transformar sua presença online em uma característica de sucesso. "Soluções em marketing e comunicação para empresas"



Ettore Araujo Machado
 Mca.automotivo



Fazemos toda parte mecânica
 Revisão | Freio | Suspensão Motor

Há 3 gerações trazendo serviço de qualidade e honestidade

iGreen
 energy.



**QUE TAL TER UM
 DESCONTO DE ATÉ**

15%
**NA CONTA
 DE ENERGIA**

**SEM INSTALAÇÕES
 SEM INVESTIMENTOS**

Conheça agora a oportunidade da iGreen Energy e descubra como você pode começar a economizar na energia do seu lar, comércio e/ou empresa!

**COMECE A
 ECONOMIZAR AGORA!**



SÃO JOSÉ DOS CAMPOS – SP, SEDIARÁ A 34ª CONFERÊNCIA DA ANPROTEC EM 2024



Reunindo líderes visionários e oportunidades únicas, a conferência promete ser um marco na cidade

Localizada no Parque Tecnológico de Brasília – BioTIC, a Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores – ANPROTEC, foi criada em 1987, reúne aproximadamente 300 associados, incluindo: incubadoras de empresas, parques tecnológicos, aceleradoras, *coworkings*, instituições de ensino, pesquisa, órgãos públicos, entidades ligadas ao empreendedorismo e inovação.

A 34ª Assembleia Geral Ordinária da ANPROTEC, renomada por ser um espaço de conexão e fomento à inovação, aconteceu em 08 de novembro de 2023. Nesse dia, foi definida a sede para a 34ª Conferência ANPROTEC. O responsável por apresentar a candidatura de São José dos Campos – SP, foi o vice-presidente de negócios do Parque de Inovação Tecnológica São José dos Campos - PIT, Marcelo Nunes da Silva.

Como porta-voz da candidatura, Marcelo Nunes evidenciou não apenas as capacidades infraestruturais de São José Campos – SP, como também a energia

empreendedora que permeia a cidade. Sua liderança e capacidade de articulação foram determinantes para conquistar o reconhecimento da importância de sediar a conferência em um ambiente propício para a inovação e o crescimento sustentável de *startups*.

A escolha de São José dos Campos – SP, como anfitriã para a 34ª edição da Conferência ANPROTEC de 2024, traz consigo a promessa de um evento memorável repleto de oportunidades para impulsionar o empreendedorismo e a inovação. Além disso, a realização da conferência no PIT, oferece uma oportunidade ímpar para destacar as conquistas locais, compartilhar a troca de experiências e promover *networking*.

A cidade se posiciona como um polo de inovação em constante evolução, e sediar a conferência representa um reconhecimento do potencial transformador que oferece para o ambiente empreendedor.

Seja um participante e testemunhe o potencial transformador deste evento. Esteja atento e siga o @pitsjc.

Ampliando a Produtividade Empresarial com Inteligência Artificial

Para explorar todo o potencial da IA, aprimorar a técnica de elaboração de *prompts* é crucial. É a chave para gerar conteúdo de alta qualidade em textos ou imagens.

Estratégias para um *Prompt* Eficiente:

Quanto mais específico o *prompt*, melhor o resultado. Evite termos técnicos, já que a IA responde melhor à linguagem do dia a dia.

O Guia do *Prompt* Eficiente

Elementos-chave incluem:

Identidade: Esclareça o papel desejado para a IA, como “criador de conteúdo para redes sociais especializado em moda feminina *premium*”.

Contexto: Apresente detalhes do negócio, como público-alvo e estilo.

Ação: Seja preciso sobre o que precisa ser feito, como “produza 10 descrições de produtos de moda com abordagem luxuosa”.

Tonalidade: Defina o tom desejado, como “linguagem persuasiva e elegante”.

Objetivo: Esclareça o propósito do conteúdo gerado, por exemplo, “impulsionar vendas destacando qualidade e exclusividade”.

Referências: Ofereça exemplos que guiem a criação.

Formato: Especifique o formato desejado.

Fabio Alan

Publicitário, especialista em comportamento do consumidor e inteligência artificial



@fabioalans



Foto: @_clickbusiness_

Exemplo Prático de *Prompt*:

“Quero que atue como criador de conteúdo para redes sociais, especializado em moda feminina premium. Opere uma boutique para mulheres de 30 a 50 anos, com estilo sofisticado e público-alvo de alto poder aquisitivo. Produza 10 descrições luxuosas de moda, destacando detalhes exclusivos para atrair atenção ao valor dos produtos. Linguagem persuasiva, visando impulsionar vendas. Formato: parágrafos curtos e compreensíveis.”

Ao compreender a importância de um *prompt* detalhado, capacita-se a IA para gerar conteúdo que não apenas atende expectativas, mas também eleva a experiência do cliente e impulsiona resultados empresariais.

Dicas Cruciais para Empresários:

Defina com precisão o que espera alcançar com o conteúdo gerado pela IA.

Compreenda profundamente quem é seu público para criar conteúdo mais relevante.

Teste diferentes abordagens e ajuste conforme o *feedback* e a evolução do negócio.



Foto: @_clickbusiness_

A busca por soluções alternativas de energia

Explorando novos limites tecnológicos na busca por soluções alternativas de energia para um futuro sustentável na geração e transmissão de energia

Daniel Fortunato

Especialista em projetos de energia, automação e instalações de elétricas.

Em junho deste ano, a produção para o Sistema Interligado Nacional - SIN, atingiu 47,7 TWh, representando um aumento de 2,2% em comparação a junho de 2022. As energias renováveis desempenharam um papel significativo na geração de eletricidade no Brasil, contribuindo com 91% do total.

Em comparação, as hidrelétricas representam 64% do desse montante, seguidas pela energia eólica (17,7%), a biomassa (6,3%) e a energia solar centralizada, que ocupa 4ª posição no panorama das renováveis, respondendo por menos de 3% da produção total destinada à rede em junho de 2023, excluindo micro e minigeração distribuída. Esse panorama revela a relevância crescente de fontes limpas e sustentáveis na matriz energética do país.

No entanto, ao ampliar o foco para uma perspectiva global, o desafio se torna ainda mais complexo: alimentar energeticamente uma população em constante crescimento onde cerca de 80%

da energia atual provém de combustíveis fósseis, uma fonte não renovável com estimativas indicando uma limitação de sua disponibilidade dentro dos próximos 100 anos. Nesse contexto, a busca por alternativas energéticas mais eficientes torna-se imperativa.

Diante dessa realidade, a busca por alternativas energéticas mais eficientes não é apenas uma necessidade, felizmente temos conhecimento de uma fonte extremamente eficiente de geração de energia: a energia nuclear. Extraímos essa energia dos átomos, um processo complexo que se desdobra em duas vertentes, a fissão e a fusão nuclear, cada uma com características distintas.

É comum de se imaginar cenários negativos quando o assunto é energia nuclear, a fissão nuclear, o núcleo de um átomo pesado, como o urânio-235 ou plutônio-239, é dividido em dois ou mais fragmentos menores, liberando uma quantidade significativa de energia. A fissão de 1 kg de urânio produz uma quantidade de energia cerca de



daniel-fortunato



3 milhões de vezes maior do que a queima de 1 kg de carvão, demonstrando sua incrível eficiência. No entanto, os resíduos radioativos gerados apresentam desafios significativos em termos de armazenamento seguro. Por outro lado, a fusão nuclear, mecanismo semelhante ao que alimenta o Sol, mostra-se ainda mais eficiente e poderosa.

Na fusão, dois átomos leves, como isótopos de hidrogênio, especialmente deutério e trítio, são fundidos, liberando uma quantidade extraordinária de energia. A fusão de 1 kg de hidrogênio libera cerca de 30 milhões de vezes a energia proveniente da queima de 1 kg de carvão. Através do uso de isótopos de hidrogênio, como de deutério, encontrados em abundância nos oceanos, a fusão nuclear apresenta a promessa de uma fonte quase inesgotável de energia.

Com relação a resíduos, algumas partículas geradas durante a fusão podem incluir isótopos que podem ter aplicações em áreas como a medicina, como radioisótopos usados para diagnóstico ou tratamento, a radioterapia e braquiterapia são os principais exemplos nesse campo. Por décadas os físicos sabem como a fusão nuclear funciona, os avanços são impressionantes e para além do nosso planeta.

Um dos elementos com maior potencial de eficiência é o hélio-3, encontrado em grande escala no núcleo terrestre e em maiores quantidades na Lua. Sua capacidade de gerar menos nêutrons durante a reação de fusão, em comparação com combustíveis tradicionais como deutério e trítio, implica em menor produção de radiação residual. A significativa redução de nêutrons não apenas preserva a integridade estrutural do reator de fusão, mas também minimiza os desafios relacionados à gestão de resíduos radioativos.

Há planos ambiciosos em ação para a exploração do espaço, incluindo a comercialização de recursos da lua como gelo, metais preciosos e as grandes reservas de hélio-3. Além da fusão, a eletricidade produzida em usinas term nucleares a hélio-3 representaria uma solução para possíveis crises de energia, já que 40 gramas de hélio-3 substituem cinco mil toneladas de carvão em termos de energia.

Na lua, estima-se que a abundância seja tal que um pedaço de solo lunar, com área de dois quilômetros quadrados e profundidade de três metros, contenha 100 quilos de hélio-3. O grande desafio, será enviar foguetes da Terra para a lua a um custo muito mais baixo. Planos de transportar uma usina de fissão para alimentar a exploração de longo prazo já estão em execução, além da

construção de uma grande estação de coleta de energia fotovoltaica, capaz de coletar a luz do Sol continuamente, abrindo um potencial da construção de uma usina de fusão e utilizar o combustível ali mesmo.

Há pretensões de enviar essa energia gerada na Lua para instalações conversoras na Terra. Da Lua, a energia poderia ser transmitida para a Terra a laser. O sistema é composto por duas torres, uma conectada a fonte de energia que produz um feixe de laser ultravioleta, invisível aos nossos olhos, na outra ponta está um receptor, similar a um painel solar, porém sensível apenas à frequência do laser, que converte a luz em corrente elétrica contínua.

Um sistema de segurança desliga o laser automaticamente caso qualquer obstáculo seja encontrado no caminho, evitando que pessoas, pássaros ou máquinas sofram danos caso cruzem o caminho do raio. Estações de conversão distribuídas pelos continentes e pelo oceano do planeta se encarregariam de transformar os raios recebidos em eletricidade, que seria enviada para a rede. Dessa forma, o sistema se torna uma fonte abundante até mesmo em perdas relacionadas a distância, a energia poderia, inclusive, ser usada na hidrólise da água para a obtenção de hidrogênio, que seria armazenado para abastecer veículos, por exemplo.

Grandes são os desafios para agregar a sustentabilidade há geração de energia e o que parece um roteiro de ficção científica, já está sendo colocado em prática por países de primeiro mundo.

Em meio aos desafios globais de sustentabilidade na geração de energia, a busca por fontes alternativas e eficientes é imperativa. Embora as energias renováveis tenham desempenhado um papel significativo, a necessidade de superar a dependência dos combustíveis fósseis é urgente, considerando o crescimento populacional e a limitação dessas fontes não renováveis.

Os planos ambiciosos de explorar recursos lunares e transmitir essa energia para a Terra representam uma visão ousada para o futuro, mesmo com os desafios logísticos. Ao observarmos a execução desses planos por países de primeiro mundo, percebemos que o que outrora parecia um roteiro de ficção científica está se tornando uma realidade palpável, refletindo não apenas uma necessidade, mas a promessa de um futuro energético sustentável e inovador para as futuras gerações.

Conheça nosso site, construído para que você tenha o melhor da Revista Meta em suas mãos sempre que quiser, visite RevistaMeta.com.br

Fácil navegação e o **melhor conteúdo empreendedor** de São José dos Campos e RM Vale

The screenshot displays the website's layout. At the top, there's a navigation bar with the 'Meta' logo and a search icon. Below it is a large banner for 'Meta link negócios' with a date '28 | out 14h' and 'NOVOTEL São José dos Campos - SP'. A call to action 'CLIQUE AQUI E INSCREVA-SE' is present. The main content area features a large article titled 'O valor da enfermagem nas unidades de saúde' with a photo of a nurse. To the right, there are social media icons and a section for 'Edição 06 | Setembro 2023' with a 'Baixe Grátis' button and a 'Edições Anteriores' button. Below the main article, there are sections for 'Economia' and 'Tecnologia', each with several article thumbnails and titles. At the bottom, there are more article thumbnails and a QR code.

Meta

Meta link negócios

28 | out 14h
NOVOTEL
São José dos Campos - SP
CLIQUE AQUI E INSCREVA-SE

domingo, 17 setembro, 2023 Últimas Notícias: 22:16

O valor da enfermagem nas unidades de saúde
Alexandra Camargo | setembro 15, 2023

O segredo para o Sucesso em Saúde: Como uma gestora de Enfermagem pode te ajudar na gestão de sua clínica ou Hospital? Você já se

Economia

Tecnologia

Aniversário de São José dos Campos
Ana Carolina Saboga | julho 27, 2023

Threads: O que a nova rede social te ensina sobre o digital
Cristiane | Letícia Guedes | julho 22, 2023

Marketing para Músicos: Aumente o volume do seu sucesso!
Cristiane | Letícia Guedes | julho 22, 2023

Como planejar suas finanças para crescer
Cristiane | Letícia Guedes | junho 1, 2023

Agropecuária continua a liderar o desempenho de exportações em abril
Priscila Melo | maio 31, 2023

Manter o domínio das finanças é essencial para concretizar seu negócio sem afetar a saúde financeira. Quanto vale o seu tempo? Você já pensou nisso?

Exportações de commodities são 48,2% das exportações totais do mês, seja o protagonista da agropecuária no primeiro semestre. O saldo da balança comercial do abril

Este desafio de empreender na Cidade Inteligente A primeira cidade inteligente do Brasil, São José dos Campos completa hoje 236 anos. Após a expulsão dos

Estar atento às novas tendências do digital é interessante e, ao mesmo tempo, exige dedicação na escolha certa do ferramenta para o seu negócio. Agosta

Se você está em busca de investir na sua carreira musical e sabe que estar presente no digital é importante, porém não sabe como iniciar,

Baixe Grátis

Edições Anteriores

Entrevistas • Matérias • Artigos
Bem-vindo à RevistaMeta.com.br



**Elias Donizetti
Gonçalves**
CEO Grupo Care



eliasdgoncalves

Construindo pontes de conhecimento: Lisboa - PT vs São José dos Campos - SP

Durante os dias 13 a 16 de novembro de 2023, aconteceu em Lisboa, Portugal, o maior evento de tecnologia do mundo – o *WebSummit*. Tínhamos a certeza, como uma empresa de tecnologia da região que mais respira inovação no Brasil, o Vale do Paraíba, que a *Care Business* (care-business.com), grupo joseense de tecnologia em *software*, dados e inteligência artificial, fundada pelos empreendedores, Elias D Gonçalves e Juliano Oliveira, deveria se fazer presente.

Como *CEO*, fui incumbido de participar do evento e trazer na mala muitas experiências e ideias. E sim, agora ainda escrevo de Portugal, posso adiantar ao meu time e a toda comunidade de tecnologia do Vale do Paraíba, que a mala voltará cheia – de ideias, reflexões e prospecções.

Mais de 70 mil pessoas compareceram ao evento grandioso em estrutura. É possível respirar ares tecnológicos nesse período, afinal o mundo está ali por 4 dias. Durante o evento pudemos ouvir debates profundos sobre regulamentação da inteligência artificial, especialistas profundamente comprometidos com a busca do melhor uso das mais inovadoras tecnologias, em décadas. O mundo está diferente devido à inteligência artificial, precisamos saber lidar com isso.

O debate mostrou-se prático – *hands-on*, quando pelo universo de mais de 2000 *startups* foi possível presenciar

as mais diversas aplicações. Jovens entusiastas do bom empreendedorismo. Aqui vale um destaque, a *Inspira*, *lawtech* brasileira, conquistou o prêmio *PICHT* do evento, concurso de inovação para *startups* do *WebSummit*.

Também foi possível ficar boquiaberto com soluções simplesmente inacreditáveis, que pareciam terem vindo da ficção científica. Como no caso da empresa *Babbel*, estão desenvolvendo um dispositivo não invasivo que reconhece e capta os estímulos elétricos gerados pelo pensamento anterior à fala, com isso, utilizando-se de inteligência artificial seriam capazes de traduzir para o idioma desejado.

O *CEO* da *Volocopter* que fez o primeiro voo do carro voador (me parece um “droneção”) em *NY* essa semana se fez presente. Celebidades *hollywoodianas* vocais no discurso para melhoraria do mundo tiveram seu espaço garantido.

Em resumo, tecnologicamente, estamos no páreo, sorri quando presenciei apresentações aclamadas. Pensava: mas o “fulano” lá em Sanja não está fazendo isso? E esse droneção? Tem um líder mundial de aviação executiva fazendo melhor lá em Taubaté – SP. Aprendi muito, como também ensinei.

Temos excelentes empreendedores da tecnologia no Vale do Paraíba e no Brasil. Se nós nos organizarmos melhor em um ecossistema colaborativo, podemos ser protagonistas em diversas áreas da tecnologia.

nosso network

Encontros, eventos, negócios e amigos



Jucilea Ribeiro e Raphaella Prado



Jucilea Ribeiro, Wagner Bonfim, Abílio da Matta e Juscimara Machado



Jucilea Ribeiro, Isabel Siqueira, Juscimara Machado, Alice Siqueira e Jucelia Ribeiro



Amanda Cristina e Daniella Cruz



Jucelia Ribeiro, Lavínia Ribeiro, Luiz Carlos e Jucilea Ribeiro



Luzia Costa, Daniela Cruz e Michelle Sampaio

SEU LIVRO ESTÁ MAIS PRÓXIMO DO QUE IMAGINA



Publicar **seu primeiro livro** pode estar a **um passo** de distância. Conte conosco para expor **seu projeto no papel**.

Caminhamos contigo **desde as primeiras linhas** até o dia do **seu lançamento**.



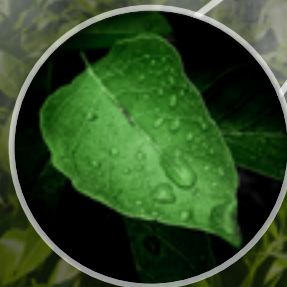
A REVOLUÇÃO DO AGRO

A Psyche traz consigo a inovação disruptiva: a **Pulverização Eletrostática**. Essa técnica promete transformar práticas agrícolas, proporcionando benefícios substanciais para impulsionar a eficiência e a sustentabilidade.

Por meio da eletricidade, a pulverização eletrostática carrega partículas de pesticidas, garantindo aderência excepcional nas plantas. Essas partículas carregadas eletricamente, são atraídas com precisão, minimizando a dispersão no ar e assegurando uma aplicação focalizada e com eficiência.

Além disso, persiste o benefício para o meio ambiente, contribuindo diretamente para a preservação ambiental e reduzindo resíduos prejudiciais, tornando-se sustentável e eficiente.

Junte-se à Psyche para impulsionar sua produção rumo a um futuro mais verde e próspero.



PSYCHE AEROSPACE

www.psycheaerospace.com/pt/br/